
МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИКИ
РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

РОССИЯ В ВТО

*(некоторые аспекты работы в новых условиях –
актуальный информационный обзор)*

Казань
2012

УДК 65
ББК 65.290-2
Р 74

Россия в ВТО. – Казань: Издательство «Идел-Пресс», 2012. – 96 с.

Под общей редакцией **д. э. н., проф. Агеева Ш.Р.,**
д. э. н. Шагиахметова М.Р.

Составители: **Егорова Е.В., Агзамова Е.В.,**
Агеев Р.Ш., Сиразиева С.С.

МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИКИ
РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

Адрес: 420021, г. Казань,
ул. Московская, д. 55
Тел.: (843) 524–91–11
Факс: (843) 524–91–23
E-mail: mineconom@tatar.ru

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

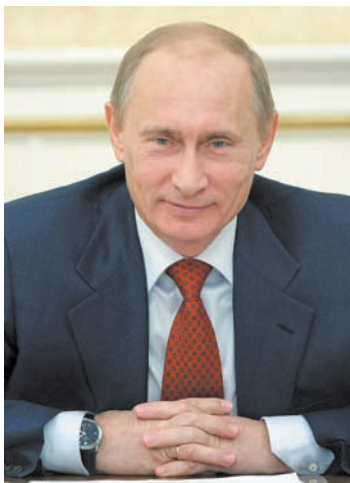
Адрес: 420111, г. Казань,
ул. Пушкина, 18
Тел.: (843) 264-62-07
Факс: (843) 236-09-66
E-mail: tpprt@tpprt.ru

Вашему вниманию предлагаются материалы, которые помогут Вам разобраться в многоуровневых взаимоотношениях России и Всемирной Торговой Организации, организовать эффективную деятельность Вашего предприятия в новых условиях и будут содействовать экономическому процветанию Татарстана и России. Брошюра содержит информационный аспект и «сводный» прогнозный анализ возможных событий, основанный на мнении известных политиков и экономистов, с учетом сегодняшних реалий развития нашего региона.

ISBN 5-85247-052-X

СОДЕРЖАНИЕ

I. Общий прогнозный анализ.....	17
II. Предполагаемые положительные и отрицательные аспекты присоединения России к ВТО.....	21
III. Краткий анализ отраслевых аспектов отечественной экономики в разрезе присоединения к ВТО на примере производственного сектора (авиастроение, автопром, химическая промышленность), сельского хозяйства и банковского сектора	27
1. Сельское хозяйство.....	27
2. Авиастроение.....	34
3. Химическая промышленность.....	43
4. Автопром.....	48
5. Банковский сектор.....	51
IV. Общие рекомендации предпринимателям по подготовке предприятия к работе в условиях членства России в ВТО.....	54
V. Малый бизнес и ВТО <i>(из материалов заседания Административного совета и Правления ТПП РТ от 20 апреля 2012 г.)</i>	58
VI. Татарстан в условиях членства России в ВТО: возможные риски	66
Заключение	73
СПРАВОЧНО	75
1. Окончательный вариант обязательств России в отношении отдельных товарных групп	75
2. Данные по средневзвешенным ставкам российских договоренностей по товарным группам.....	81
3. Мировой финансовый кризис и ВТО	87
Информация о ТПП РТ	91



*Владимир Путин
Президент Российской Федерации*

"Отложить вступление в ВТО нельзя"

"...Переложить на год, на два мы не можем. Это будет означать, что мы не вступаем в ВТО по правилам ВТО: 6 месяцев – максимум, мы должны принять решение..."

"...Можно и отложить, то есть не отложить, а вообще не вступать. Но это будет другая история, уверяю вас..."

Из выступления в Госдуме 11.04.2012

«...Это новые рынки и новые перспективы, которые мы пока ещё не привыкли видеть и верно оценивать. Членство в ВТО открывает возможность цивилизованно, в правовом поле отстаивать наши интересы..."

«...В ВТО можно, конечно, вступать бездумно, без толку и даже вредные последствия можно "огрести" – и мы знаем такие примеры. А можно так, как это делают другие страны, которые сумели выжать из формата ВТО максимум пользы для своего собственного развития. И нам нужно использовать инструменты ВТО в своих интересах, как это делают старожилы этой организации..."

«...Нам не модернизировать нашу экономику без вступления в ВТО... Пока реальной конкуренции российские производители не почувствуют – не будут вкладываться в модернизацию...»



Дмитрий Медведев
Председатель Правительства РФ

Из выступления в Госдуме 08.05.2012

«...Я думаю, что ничего не случится такого, чтобы радикальным образом изменилась ситуация. Есть, конечно, разные прогнозы, но я напомним, что в ходе тех процессов, которые происходили в нашей стране на протяжении достаточно длительного времени по подготовке к вступлению государства в ВТО, мы добились достаточно серьезных уступок со стороны ВТО: это касается и размеров среднего тарифа, и сроков, которые даются нашей стране для подготовки наиболее чувствительных секторов промышленности и сельского хозяйства, и соответствующие нормативы ВТО не будут распространяться на нас...»

«...Речь идет о пяти и более годах для проведения подготовки соответствующим образом...Что же касается отложения, то мы же с вами понимаем, что можно отложить (ратификацию) и на год, и на два, ВТО – не самоцель, но она создает для нас другой конкурентный потенциал, делает нашу экономику более привлекательной, отсекает те ограничения, которые мешают экспорту нашей продукции, а у нас от экспорта зависит самочувствие огромного количества промышленных центров, создает другие условия для ведения бизнеса...»

«...В наших руках всегда есть возможность сделать определенные заявления и принять те решения, которые будут помогать нашей экономике, нашей промышленности и сельскому хозяйству даже после вступления в ВТО, который, безусловно, важный институт, но у нас есть свои интересы, которые идут впереди ВТО...»



Максим Медведков

Директор департамента торговых переговоров Министерства экономического развития и торговли РФ, глава российской делегации на переговорах о вступлении России в ВТО

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Из выступления в ТПП РТ 18 января 2012 года

О ратификации.

В рамках внутреннего плана мы внесем эти документы на рассмотрение Правительства России в ближайшие несколько недель, после этого, в рамках тех процедур, которые есть в Правительстве, они будут внесены в Госдуму. Это произойдет в течение ближайших 2-х месяцев. В случае, если документы будут ратифицированы в июле, то ровно через месяц Россия станет полноправным членом ВТО.

Слухи и АПК.

В России, в том числе и в Татарстане, существует огромное количество недостоверных слухов о том, что вхождение России в ВТО может негативно отразиться на нашей экономике. В частности, это касается сельхозпроизводителей, которые опасаются таких последствий, как массовый ввоз продовольствия, сокращение объемов поддержки сельского хозяйства, и что для всего сельского хозяйства наступит «серая пора». Это не так. Ни по одному базовому сельхозтовару уровень таможенных пошлин у нас не снижается, а, например, условия ввоза птицы, будут жестче после ВТО, чем они есть сейчас. Россия сможет тратить на поддержку сельского хозяйства почти в 2 раза больше средств, чем сейчас. Все инвестпрограммы АПК до 2014 года будут выполняться в полном объеме из бюджетов РФ и

регионов. В настоящий момент РФ продает продовольствия на 1,5 млрд. евро, и объемы, напротив, будут расти. Тем более что европейские страны взяли на себя обязательства по снижению уровня господдержки собственных агропредприятий. В случае же, если России удастся сохранить хотя бы половину собственных дискриминационных барьеров, то вступление в ВТО может дать «дополнительно 25 тыс. рабочих мест, так как мы вернемся на те экспортные рынки, откуда нас в свое время выгнали. И это касается не только АПК.

Миф об Алабуге.

Еще один из мифов касается того, что российские переговорщики «забыли об особой экономической зоне «Алабуга». У нас никаких изменений в деятельности зоны «Алабуга» не предвидится в связи с вступлением в ВТО. Эта зона, как и другие, продолжит свою работу. ВТО наоборот создает плюсы для деятельности специальных экономических зон. Вчера мы уже общались с руководством «Алабуги» и объяснили им, что вхождение в ВТО, скорее, создаст плюсы для деятельности их резидентов и будет способствовать привлечению инвестиций.

О выходе из ВТО.

В ВТО входят 153 страны, и ни одна из них не собирается выходить из этой организации. То, что хорошо для 153 стран, в принципе не может быть плохо для нас. России, доля экспорта в ВВП которой составляет 45%, выгоднее торговать по правилам ВТО, чем без них. Если же России почему-либо надоест в ВТО, она может из нее выйти в течение 30 дней.

О естественных монополиях

Мы можем регулировать цены на энергоресурсы и ограничивать цены на природный газ для внутреннего потребления так, чтобы прибыль у компании была. Но у «Газпрома», как известно, она и сейчас есть. Да и для социальной сферы мы можем устанавливать цены на газ на любом уровне.

Пошлины на нефтехимию.

В соответствии с требованиями организации в течение семи лет Россия обязана снизить пошлины на импортные авто до 15%. Кроме того, некоторые инвестиционные соглашения, в частности, касающиеся совместных производств, будут не соответствовать нормам ВТО. В Елабуге есть совместное производство «Соллерса». Пока оно не соответствует нормам. Но до 2019 года можно не беспокоиться, а к тому времени мы на-

деемся конвертировать такие соглашения под нормы ВТО. Россия не вошла в так называемую тарифную инициативу по химической гармонизации, которая предполагала бы обнуление пошлин. В рамках подписанных соглашений тарифы на ввоз импортной нефтехимической продукции окажутся на уровне 6,5–8–9% в зависимости от товарной позиции. Предприятия РФ будут конкурентоспособны и при низких тарифах.

Меры подстраховки.

Россия сохранила за собой право применять меры по защите отечественного производства, если увеличение импорта будет наносить ему ущерб. К настоящему моменту существует уже 20 подобных мер, и все они в скором времени будут перенесены на уровень Таможенного союза, который тем самым будет защищать рынок трех стран. Это важнейший элемент подстраховки.

Возможные изменения в инвестиционной политике РФ и РТ, на которые необходимо будет пойти, вступая в ВТО в части госкомпаний коснутся в этом плане только одной компании с государственным участием – «Газпрома». Другие компании с госучастием под зону влияния ВТО не попадают. С точки зрения же форм государственно-частного партнерства, 99,9% из них прошли экспертизу МЭРТ РФ и не противоречат обязательствам ВТО. Впрочем, оставшаяся доля процента мало утешительна для программ, связанных с производством и продажей сельхозтехники и авиатехники. Однако объемы их поддержки сокращаться не будут, будут изменены лишь ее формы.



Евгений Примаков
Академик РАН, Председатель
Меркурий-Клуба

Альтернативы вступлению России в ВТО нет. Эта организация определяет правила поведения на мировых рынках, и через страны – ее участницы проходит почти 95% мировой торговли. К таким аргументам в пользу вступления России к ВТО следовало бы добавить: без присоединения к соглашениям ВТО в области наукоемких товаров и прав на интеллектуальную собственность весьма проблематичны преодоление технологического отставания и в перспективе выход России на мировой рынок высоких технологий. Следовательно, без вступления в ВТО не может быть осуществлен жизненно необходимый для страны переход на инновационный путь развития.



Михаил Делягин

Российский экономист, публицист и политик. Действительный член РАЕН, доктор экономических наук. Директор Института проблем глобализации. Председатель партии «Родина: здравый смысл»

Выдержки из статьи Михаила Делягина: «Вступление в ВТО – это наш билет на «Титаник»

«...В общем случае присоединение к ВТО распахивает внутренний рынок именно для товаров, закрывая его для инвестиций. Сегодняшняя открытость российского рынка вызвана беспрецедентно благоприятной внешней конъюнктурой. Неизбежное (если не по внешним, то по внутренним причинам) ухудшение экономической конъюнктуры сделает привычную за последние годы открытость непосильной и потребует умеренных протекционистских мер. Это общий для всех непреложный экономический закон...»

«...Россия может «вскочить в отцепленный вагон»: вступить в ВТО именно тогда, когда развитые страны начнут пренебрегать ее правилами, усиливая региональный протекционизм. Стоит вспомнить, что после 2008 года Россия является едва ли не единственным членом «двадцатки», не усилившим протекционистскую защиту экономики. В итоге мы понесем убытки от открытия перед глобальной конкуренцией, но не приобретем выгод – нас все равно не пропустят на рынки развитых стран, ибо те начнут «играть уже в другую игру», и открытие российских рынков станет односторонним, а значит, разрушительным вдвойне. Как говорят китайцы, «политика открытых дверей значит, что дверь будет открыта в ту или другую сторону, но никогда в обе одновременно...»



***Мидхат Шагиахметов**
Министр экономики
Республики Татарстан,
доктор экономических наук*

Достаточно тяжелый прогноз для республиканских **производителей сыра, сливочного масла и сухого молока** – подобные зарубежные товары составляют реальную конкуренцию нашим как по себестоимости продукции, так и по розничной цене.

Долговая денежная нагрузка в связи с модернизацией оборудования по производству и переработке молока на большинстве аграрных предприятий Республики Татарстан «ложится» на себестоимость продукции, но в перспективе, учитывая тот факт, что модернизация производства постепенно снизит издержки и улучшит качество выпускаемой продукции, можно спрогнозировать, что в ближайшие годы молочная продукция республики станет полноценным и конкурентоспособным игроком на российском и мировом рынке.

Сектор транспортных услуг. Риски для него оцениваются, как минимальные, поскольку сектор находится под контролем государства.

В нефтегазовой отрасли и в сфере переработки нефти одним из главных факторов в формировании финансового результата по-прежнему будет оставаться мировая цена на нефть марки Юралс и себестоимость добычи нефти на действующих месторождениях. Вступление в ВТО не будет иметь значительного влияния на расстановку сил российских НПЗ на мировом рынке нефтепродуктов. Среди явных преимуществ для таких предприятий от вступления в ВТО – получение доступа к зару-

бежным технологиям и разработкам, среди угроз – рост цен на природный газ и энергоресурсы. Соответственно, меры государственной поддержки – это возможность государственного регулирования тарифов на энергоносители и тарифов, связанных с транспортировкой нефтепродуктов на экспорт.

Судостроение. Необходимые условия успешного развития судостроения при условии вступления в России ВТО:

1. Завершить реализацию запланированных мероприятий в период до ратификации договора о вступлении в ВТО и в семилетний переходный период.

2. В связи с невозможностью единовременного осуществления всех мер господдержки необходимо в составе пакета документов, регламентирующих порядок вступления в ВТО, оговорить для судостроения в дополнение к согласованному семилетнему периоду предоставление дополнительного льготного пятилетнего периода.

4. Особо оговорить возможность постоянной господдержки для компенсации дополнительных затрат на постройку судов, обусловленных природно-климатическими условиями России.

5. Для гарантированного возмещения затрат на оплату процентов по кредитам и лизинговых платежей следует рассмотреть альтернативный вариант: субсидии давать непосредственно судостроителям. Если это распространить на всю промышленность, то субсидии перестанут быть специфическими и по ним не могут применяться санкции ВТО.

6. Следует в максимальной степени использовать возможности господдержки создания новой морской техники гражданского назначения через не подпадающее под ограничения ВТО финансирование НИОКР. Продуктивным механизмом при этом могла бы стать специальная ФЦП «Разработка проектов морской техники нового поколения и технологий ее производства на период 2017–2024 годов».

Оборонные предприятия. Предприятия оборонно-промышленного комплекса наиболее остро ощутят проблемы от высокого процента износа основных средств и высоких накладных расходов при производстве гражданской продукции, от узкого ассортимента выпускаемых изделий и отставания по срокам в сертификации выпускаемой продукции, от отсутствия налаженных сбытовых каналов и отсутствия профессионального менеджмента на предприятиях и четкой политики, от

неудовлетворительной системы организации гособоронзаказа. В то же время вступление России в ВТО может дать для предприятий оборонно-промышленного комплекса Республики Татарстан следующие преимущества:

- Системное и последовательное техническое перевооружение и модернизация отрасли на основе развития гособоронзаказа;
- Толчок к развитию конкурентной среды подтолкнет Россию к реконструкции и модернизации устаревшего производства и повышению его технического уровня;
- Россия получит лучшие условия для своей продукции на зарубежных рынках, а также доступ к передовым мировым технологиям.

В краткосрочной перспективе (3–5 лет) возможны проблемы со сбытом конверсионной продукции; в долгосрочной возможен активный рост, но только при изменении внутренней политики предприятий ОПК и всесторонней поддержке государства.

Необходимо увеличить выделение бюджетных средств на проведение НИОКР с целью развития программы импортозамещения и создания отечественных разработок соответствующих требованиям мировых стандартов.

С целью минимизации рисков для субъектов малого и среднего предпринимательства в условиях вступления России в ВТО правительством предлагаются следующие дополнительные меры:

1. Создать при КНИТУ (Казанский национальный исследовательский технологический университет) Интернет-центра консультационных услуг для субъектов малого и среднего предпринимательства по вопросам правил и нормам ВТО и Таможенного союза трех государств и зоны свободной торговли стран СНГ.

2. С целью предотвращения демпингового и субсидируемого импорта иностранных товаров в Республику Татарстан создать при КНИТУ и Татарстанской таможне «Центр мониторинга торговой политики стран-участниц ВТО и Таможенного союза трех государств».

3. Организовать подготовку на базе КНИТУ экспертов малого и среднего предпринимательства по программе: «Инновационный и производственный менеджмент в условиях ВТО: специализация – специалист-консультант по ВТО».



Шамиль Агеев

*Председатель Правления ТПП РТ,
д.э.н., профессор*

Переговоры по присоединению России (Россия – самая большая страна в мире (17,1млн.кв.км, 1/8 часть всей суши). Россия граничит с 16 государствами. Общая протяженность границ России – более 60 тыс.км. В Российской Федерации 9 часовых поясов. В РФ проживают свыше 180 народов, говорящих более чем на 100 языках и диалектах) к Всемирной Торговой Организации завершены.

Российская Федерация (по результатам переговоров) взяла на себя следующие обязательства:

- В рамках вступления в ВТО будет снижена средняя ставка импортных пошлин до 7,8% с нынешних 10% на всю продукцию (в т.ч. на с/х продукцию до 10,8% с нынешних 13,2%; на промышленные товары – до 7,3% с 9,5%;

- Тарифы на хлопок и информационные технологии будут обнулены (нынешняя ставка на информационные технологии – 5,4%);

- РФ согласилась на ограничение экспортных пошлин по более, чем 700 товарным позициям. Ограничения коснутся некоторых продуктов рыбной промышленности, минеральных масел и топлива, кожевенной отрасли, древесины, целлюлозы и цветных металлов;

- Количественные ограничения на импорт (квоты, запреты, разрешения, др., не подтвержденные ВТО) должны быть исключены без возможности введения повторно;

- Алкогольная, фармацевтическая продукция и продукция с криптографической технологией будут ввозиться без лицензии на импорт;

- Будут отменены лицензии на импорт более чем десятка видов продукции, содержащей криптографическую информацию;

- Россия будет применять все свои законы, правила и другие меры, регулирующие перевозку товаров (включая энергоресурсы), в соответствии с нормами ГАТТ и ВТО¹;

- РФ отменит все программы промышленного субсидирования или изменит их таким образом, чтобы выданные субсидии не были ограничены условиями экспортирования или нацелены на домашнее использование поверх импортированных товаров;

- Россия будет разрабатывать и применять международные стандарты санитарных и фитосанитарных мер с учетом членства и посредством активного участия в Кодексе Алиментариус (Кодекс качества пищи), в работе Всемирной организации по защите здоровья и животных и Международной конвенции по защите растений;

- РФ будет расследовать и преследовать компании, которые нелегально распространяют объекты авторского и связанных прав посредством Интернета. Россия будет применять все правила Бернской конференции о защите литературных и художественных работ.

Условия российского присоединения спланированы таким образом, чтобы любая либерализация и серьезное изменение регулирования происходили постепенно. Кроме того, вопреки сообщениям некоторых экспертов, Россия не приняла обязательств о выравнивании внутренних и мировых цен на энергоносители, о доступе иностранных компаний к природным ресурсам, об отказе от регулирования импорта или экспорта, о прекращении деятельности компаний с государственным участием, о разрешении ввоза продовольственных товаров или медикаментов, употребление которых может нести ущерб здоровью, и пр.

В связи с тем, что после начала функционирования Тамо-

¹ По многим вопросам Россия договорилась о длительном переходном периоде (например, по сельскому хозяйству он продлится почти 7 лет).

женного союза часть полномочий по регулированию торговли перешла на наднациональный уровень, Россия принимает на себя обязательства об обеспечении выполнения требований ВТО и на уровне Таможенного союза. Реализация таких обязательств будет возможна благодаря подписанию Договора о функционировании Таможенного союза в рамках многосторонней торговой системы, в соответствии с которым обязательства принимаемые государством-членом ТС при присоединении к ВТО становятся частью правовой системы Таможенного союза.

В случае возникновения проблем для отдельных секторов российской экономики, Россия намерена использовать разрешенный в рамках ВТО гибкий инструментарий мер защиты рынка.

Вступление России в ВТО – логическое завершение 18-летнего переговорного процесса, который стал своего рода отражением социально-экономического развития нашей страны в его неразрывной связи с мировыми процессами. Но вступление в ВТО – это начало работы, а не конец. Россия **попадает в организацию, которая сегодня обсуждает и решает, или является форматом, в рамках которого решаются основные экономические проблемы мира.** Во всяком случае, проблемы, связанные с торговлей и с движением товаров и услуг, уже с движением капитала и даже в перспективе – с движением рабочей силы.

ВТО – это экономическая модель открытого общества.

1. ОБЩИЙ ПРОГНОЗНЫЙ АНАЛИЗ

После завершения ратификационных процедур начнется активное освоение отечественного рынка иностранными компаниями. На российский рынок в массовом порядке придут крупные международные корпорации и усилят конкуренцию во всех отраслях экономики. В то же время, опасения многих производителей и представителей сферы услуг относительно того, что вступление России во Всемирную торговую организацию приведет к стагнации и гибели целых отраслей, как показывают современные исследования российских и иностранных экономистов, не имеют под собой реальной основы. Впрочем, как и надежды на то, что этот шаг даст очень мощный толчок к развитию конкурентоспособных отраслей.

Угрозы для экономики России при вступлении в ВТО таковы, в основном, **в первоначальном периоде**. При массовом внедрении на наш рынок международных корпораций с более высоким качеством товаров и низким уровнем издержек российские предприятия могут потерять существенную долю внутреннего рынка. «Низкий уровень производительности труда и низкое качество продукции делают крайне уязвимыми машиностроение, авиационную и автомобильную промышленности, легкую промышленность, сельское хозяйство», – говорят эксперты Международной организации труда (МОТ). Возможны спад производства и сокращение рабочих мест в этих отраслях. Данное явление может затронуть и смежные отрасли. Увеличится зависимость от импорта, ведь присоединение России к ВТО откроет внутренний рынок больше не для инвестиций, а для иностранных товаров. **Позитивный же эффект от вступления России в ВТО долгосрочен.**

Опыт вступивших в Европейский Союз стран Балтии и Восточной Европы показал, что при слиянии национального рынка с международным происходит потеря национального контроля над целыми отраслями экономики. Подобная угроза существует и для России. Сегодня отечественным предприятиям необходимо повысить качество управления своим бизнесом. Для России, как члена ВТО, нужны полный набор прав, вытекающих из участия в организации, а также временные льготы и периоды для адаптации к отдельным ее обязательствам. Пока далеко не все отрасли отечественной экономики готовы играть по правилам Всемирной торговой организации. По данным экспертов МОТ, только **9%** российских предприятий чувствуют себя готовыми к конкуренции с зарубежными компаниями. Остальные этого опасаются, что вполне объяснимо: амортизация основных фондов предприятий в большинстве отраслей достигает **70%**, а средств на техническое перевооружение мало. Следует сказать, что недооценка негативных факторов вполне может привести к ущербу экономической безопасности России и ее населения, слабо подготовленного экономически и информационно к жестким условиям рыночных отношений.

Тем не менее, вывод: опровергаются излишне пессимистичные и излишне оптимистичные мнения экономистов и отраслевиков десятилетней давности, в которых предсказывались либо чрезвычайно большой положительный эффект, либо, наоборот, крайне отрицательные последствия от вступления России в ВТО.

За последние годы российская экономика значительно приблизилась к нормам ВТО, поэтому особых потерь и дивидендов от вступления в эту организацию ждать не стоит. Некоторые нормы ВТО Россия уже соблюдает, подписав Соглашение о партнерстве с ЕС, Договор к Энергетической хартии (не ратифицирована), соглашения о защите и поощрении капиталовложений. Вступление в ВТО не изменит существенно траекторию экономического развития страны, а усложнение ситуации наиболее вероятно на отдельных предприятиях в отдельных регионах.

Директор Института торговой политики Александр Данильцев полагает, что в целом за семилетний переходный период дополнительная прибавка импорта товаров составит не

более 4,5%, что явно несущественно для экономики². При этом реальное увеличение импорта не превысит 1,5%, тогда как 2,5% придется на увеличение декларирования того, что сейчас оформляется в обход таможни. Снижение импортных пошлин также приведет к незначительным изменениям структуры импорта по регионам. Доля Европы немного возрастет, ввоз товаров из стран СНГ, с которыми торговые барьеры и сегодня практически отсутствуют, несколько снизится, а доля прочих регионов увеличится на микроскопические 0,1%. В целом же темпы роста импорта после вступления в ВТО не должны превышать темпы роста ВВП. Взамен ряд отраслей получит дополнительные преимущества, что позволит увеличить экспорт минимум на 2–4 млрд. долл.

На что сегодня опирается российский бизнес и в чем заключаются преимущества нерезидентов?

Преимущества российских предприятий:

а) **Административный ресурс.**

б) **Относительно дешевая рабочая сила** (по уровню заработной платы нам уступают лишь Китай и страны третьего мира).

в) **Относительно дешевые энергетические ресурсы.**

г) **Дешевые научные специалисты** (у нас еще есть перспективные и талантливые научные сотрудники, готовые работать за умеренные зарплаты).

д) **Мягкие экологические требования** (экологическое законодательство в России находится в развивающемся состоянии, а существующие законодательные нормы нивелируются низким контролем их исполнения).

Преимущества иностранных компаний:

а) **Большой управленческий опыт и использование современных управленческих технологий** (развитые страны

² Импорт товаров из стран дальнего зарубежья в Российскую Федерацию за 11 месяцев 2011 года вырос на 34,6% по сравнению с аналогичным периодом 2010 года и составил 235,9млрд.долларов. Импорт продовольственных товаров и сырья для их производства увеличился на 13,7%, химической продукции на 6,3%. В импорте машиностроительной продукции возросли закупки инструментов и оптических аппаратов (на 40,2%), летательных аппаратов (на 36%), средств наземного транспорта (на 7,6%) и электрооборудования (на 5,2%).

давно живут в условиях конкуренции и на основе накопленного опыта разрабатываются передовые управленческие технологии).

б) **Применение современных производственных технологий** (конкуренция в развитых странах настолько высока, что использование новейших технологий становится вопросом выживания).

в) **Высокая производительность труда** (вследствие использования передовых управленческих и производственных технологий).

г) **Наличие более длинных и дешевых финансовых ресурсов.**

II. ПРЕДПОЛАГАЕМЫЕ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИСОЕДИНЕНИЯ РОССИИ К ВТО

Расчет экономических последствий присоединения объективно невозможен. Это подтверждается тем, что ни одна развитая страна не имеет точного и полного экономического анализа выгод своего участия в ВТО.

Более или менее достоверные оценки последствий могут быть сделаны **только после опыта первых лет применения соглашений ВТО.**

Тот факт, что ни одна из стран, включая развивающиеся и наименее развитые, не вышла из ВТО, а не участвующие в деятельности организации страны стремятся в нее вступить, сам по себе говорит о том, что членство в ВТО **в целом не препятствует реализации их национальных интересов**, а наоборот, способствует их достижению. Ниже приводятся оценка некоторых основных **очевидных и дискуссионных** аргументов за и против присоединения.

«ЗА»:

Мнение экспертов: ВТО – это хороший инструмент для продвижения российских товаров. В долгосрочной перспективе фактор участия России в ВТО будет оказывать безусловное положительное воздействие на экономический рост в России, содействуя развитию торговли и инвестиций, стимулируя конкуренцию на внутреннем рынке, создавая четкие международно-правовые рамки для проведения внутренней политики в сфере регулирования внешней торговли.

Современная ситуация	Ситуация после присоединения
<p>Условия доступа российских товаров и услуг на основные рынки сбыта постоянно ухудшаются. В настоящее время против России применяется более 100 мер дискриминационного характера, общий прямой ущерб от которых оценивается в 3–4 млрд. долларов США. Доступ на рынки становится проблемой <u>экономической безопасности страны.</u></p>	<p>Расширение зоны мировой торговли, т.е. возможности расширения рынков для российских товаров + устранение дискриминации. Россия сможет вести переговоры по улучшению условий доступа на рынки – снижению тарифов, снятию ограничений на поставку услуг. Россия получит доступ к квази-судебной системе разрешения споров ВТО, и к возможности принудительного исполнения решений.</p>
<p>Россия изолирована от участия в разработке новых правил международной торговли. Ее интересы в этой работе не учитываются. В результате могут быть приняты решения, ставящие под угрозу стратегические интересы страны (например, это касается таких новых для ВТО вопросов, как торговля и окружающая среда (экологический демпинг), торговля и социальные вопросы (социальный демпинг), особые правила <u>торговли энергоносителями.</u></p>	<p>Россия сможет принять участие в выработке новых правил международной торговли, с учетом ее текущих и стратегических интересов.</p>
<p>Законодательство России противоречиво и непоследовательно, подвержено непредсказуемым изменениям. Это существенно препятствует нормальному развитию экономической деятельности, привлечению капиталовложений.</p>	<p>Участие в ВТО предполагает стабильность и транспарентность законодательства, основанного на многосторонних нормах. Само по себе оно существенно повышает привлекательность государства для <u>иностраннных инвестиций.</u></p>

<p>Низкая конкурентоспособность российских товаров на внешнем и внутреннем рынках. Невысокие темпы развития «несырьевых» предприятий в области ВЭД.</p>	<p>Повышение конкурентоспособности продукции российских фирм за счет более гибкой системы технических требований и гармонизации национальных и международных требований.</p> <p>Потребители смогут получать прямую пользу от того, что в результате конкуренции будет расширяться выбор товаров и услуг, снижаться цены на них и возрастать их качества. Так, за последние годы качество отечественной мясомолочной продукции кардинально улучшилось, расширился ее ассортимент, и большинство российских семей сегодня отдает предпочтение именно нашей продукции. Возможно ли было бы такое без конкуренции с аналогичными изделиями иностранного производства, которые хлынули на наш рынок в результате его либерализации?</p>
<p>Достаточно низкий уровень инвестиций в российскую экономику.</p>	<p>Повышение инвестиционной привлекательности экономики России. Приток финансовых средств в страну повлечет за собой создание дополнительного числа рабочих мест, увеличение налоговых поступлений в государственную казну и получение Россией доступа к современным технологиям.</p>
<p>Субъекты Федерации часто применяют меры, препятствующие нормальным экономическим обменам.</p>	<p>В соответствии с нормами ВТО, участник должен привести все свое законодательство, в том числе на региональном уровне, в соответствие с <u>общими и специфическими</u> обязательствами России.</p>

Лоббирование интересов отдельных компаний и групп может стать серьезной проблемой для правительства и законодателей.	Участие в ВТО существенно сократит возможности лоббирования – Россия будет связана жесткими обязательствами, в том числе обязательством недискриминации.
Таможенная политика России, как и политика регулирования доступа на рынок, запутана и противоречива.	Участие в ВТО подчинит политику регулирования доступа на рынок строгим правилам.

«ПРОТИВ»:

Мнение экспертов: Вступив в ВТО, Россия оставляет неразрешенными многие внутренние противоречия в отношении отечественного бизнеса. В аналитической статье в журнале "Эксперт" утверждается, что "максимальная теоретически возможная выгода отечественных предприятий от присоединения России к ВТО равна 23 млрд долларов в год", при этом, как пишут авторы статьи, "можно прикинуть", что Россия "отдаст часть своего рынка, эквивалентную примерно 90 млрд долларов в год.

Против присоединения	Контраргументы (если есть)
Россия лишится возможности защиты товаропроизводителей – тариф будет связан, субсидии ограничены.	Уровень "связывания" тарифа – вопрос переговоров. Скорее всего, удастся добиться среднего уровня "связывания" в 12 % – что выше, чем ожидаемый уровень тарифной защиты после реализации последних решений о "гармонизации". Россия сможет активно применять инструменты селективной защиты секторов от наносящей ущерб конкуренции, которые до сих пор практически не используются. Наконец, в критических случаях Россия сможет выйти из "связывания" тарифа. Что касается субсидий, то запреты касаются

	<p>главным образом только экспортных субсидий в промышленности (в России практически не предоставляются).</p>
<p>Россия будет вынуждена открыть ключевые рынки услуг, в том числе финансовых, что нанесет ущерб ее национальным интересам.</p>	<p>Это – также вопрос переговоров. Ни один партнер пока не требует полной либерализации доступа на эти рынки. Кроме того, в проект обязательств России "заложены" некоторые меры, применение которых сможет устранить негативный эффект иностранной конкуренции даже в случае полного открытия рынка той или иной услуги. В настоящее время доступ для иностранных поставщиков ограничен только в 6 секторах услуг. В критических случаях Россия сможет выйти из обязательств по доступу на конкретный рынок услуг.</p>
<p>Россия потеряет возможность принимать те законы, которые она хочет, и проводить суверенную экономическую политику</p>	<p>Россия давно не суверенна в принятии решений. Ее суверенитет ограничивается более 4000 международных договоров, в которых она участвует. Ряд этих договоров (Договор к Энергетической хартии, Соглашение о партнерстве и сотрудничестве с ЕС) содержит, в том числе через прямую ссылку на конкретные статьи соглашений ВТО, обязательства, идентичные или сопоставимые с обязательствами участников ВТО. С другой стороны, решение ряда важных макроэкономических задач нереально без использования уже накопленного опыта других стран.</p>

<p>Участие в ВТО приведет к росту расходов федерального бюджета.</p>	<p>Эти расходы не превышают 1–2 миллионов долларов США в год. (членский взнос, расходы на содержание аппарата).</p>
<p>Участие в ВТО потребует серьезных изменений в работе Правительства.</p>	<p>Это не совсем так – речь идет о решении достаточно непростой задачи – подготовки квалифицированных госслужащих.</p>
<p>Многие предприятия, а возможно и целые отрасли, не смогут выдержать конкуренции с наплывом иностранных товаров и услуг.</p>	
<p>Сокращение рабочих мест и сомнительные перспективы создания новых. (Создание новых рабочих мест потребует огромные средства, в том числе на социальную поддержку, переквалификацию. Такие средства лишь частично могут быть получены от партнеров по ВТО)</p>	<p>Здесь возможно вмешательство государства, которое «поможет безработным дожить до того дня, когда они смогут начать пожинать плоды от вступления России в ВТО".</p>
<p>Повысится себестоимость российских конкурентоспособных товаров. (В настоящее время себестоимость российских товаров сильно отличается от мировой (прежде всего, за счет экономии на заработной плате, на энергии и на экологии). Такая структура себестоимости принимается западом как демпинг, и в целях отказа от него, от России потребуют, например, повысить внутренние цены на энергоносители, приведя их в соответствие с мировыми)</p>	

III. КРАТКИЙ АНАЛИЗ ОТРАСЛЕВЫХ АСПЕКТОВ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ В РАЗРЕЗЕ ПРИСОЕДИНЕНИЯ К ВТО НА ПРИМЕРЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО СЕКТОРА (АВИАСТРОЕНИЕ, АВТОПРОМ, ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ), СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

1. Сельское хозяйство.

Оценить реальную степень государственной поддержки сельского хозяйства довольно сложно. Прямое финансирование сельского хозяйства из федерального бюджета в России ниже, чем в США или странах ЕС, однако бюджетными вливаниями поддержка не ограничивается. Например, в России сохранена льготная система налогообложения – сельхозпроизводители почти не платят за землю (для сравнения: в Европе плата за пользование землей составляет около 20% себестоимости продукции). В начале 1990-х неоднократно списывались долги предприятий, что, впрочем, провоцировало их накопление. Создан механизм лизинга сельскохозяйственной техники, проводились зерновые интервенции для регулирования цен, вводились импортные квоты на мясо и т. д. Однако эти действия были хаотичны и не носили системного характера.

В 2003 году была принята федеральная целевая программа "Социальное развитие села до 2010 года", включающая две задачи – развитие собственно социальной сферы и улучшение

инженерной инфраструктуры сельских муниципальных образований. Таким образом, в программе отразилось понимание того, что сельское хозяйство – это не только отрасль экономики, но и образ жизни определенной части населения. Новым этапом в государственной политике стал национальный проект "Развитие агропромышленного комплекса", принятый осенью 2005 года. Нацпроект включает три направления: ускоренное развитие животноводства, стимулирование развития малых форм хозяйствования и обеспечение жильем молодежи на селе. Сегодня можно сказать, что нацпроект производит точечный эффект. По сути, он идет на пользу отдельным жизнеспособным предприятиям, чем **усиливает поляризацию в отрасли**, то есть следует в русле объективных рыночных процессов. В депрессивных районах обычно отбирают одно-два хозяйства, способные если не вернуть деньги, то хотя бы частично восстановить производство, и субсидируют им процентную ставку по кредитам. Остальные все равно оказываются брошенными на произвол судьбы. Увеличена также привлекательность кредитных ресурсов для населения и фермеров. Однако это востребовано лишь там, где сохранился трудовой потенциал и развиваются товарные частные хозяйства. Принятая в 2007 году Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008–2012 годы расставила основные приоритеты развития сельского хозяйства. Из 76 млрд руб. в 2008 году и из 130 млрд в 2012 году половина направляется на достижение финансовой устойчивости сельского хозяйства, а попросту на продолжение субсидирования процентной ставки по кредитам. В то же время насущные проблемы, на которые жалуются все сельские хозяева, даже не затронуты. Советская система госзакупок и потребкооперации давно разрушена, а новая инфраструктура для сбыта сельхозпродукции пока не создана. Сеть доступных производителям оптовых и розничных рынков, аукционов скота и зерна, хорошо поставленная информация о ценах и потребителях продукции – насущная потребность крупных предприятий, фермеров и хозяйств населения. Лишь 2% средств в рамках программы направляется на регулирование рынка агропродукции.

Сельское хозяйство спасают не столько осмысленные действия правительства, сколько другие отрасли, и прежде всего

пищевая промышленность. Ведь даже современное российское сельское хозяйство (за исключением производства говядины, которое убыточно во всех регионах страны) при разумном ведении отрасли выгодная. Спрос на его продукцию есть, отдача от вложений скорая, особенно в растениеводстве (мало в каких отраслях производства, вложив средства весной, можно получить результат осенью). Относительно быстро окупаются небольшие фермы мелкого скота и птица. Поэтому многие фирмы, перерабатывающие сельскохозяйственное сырье, стали инвестировать в агропроизводство, то есть укреплять собственную сырьевую базу. Часть крупных агропромышленных холдингов формируется на базе компаний, по основной деятельности далеких от сельского хозяйства. Например, активно приобретали агропредприятия на юге России "Газпром" и Стойленский ГОК. Некоторые торговые компании, начав с импорта продовольствия, после 1998 года также стали скупать пищевые и сельскохозяйственные предприятия. Иностранные производители также влияют на сельское хозяйство России. Ярким примером служит сеть молокоперерабатывающих предприятий с иностранными инвестициями. Они поддерживают сельхозпроизводителей, предлагая гораздо более высокие закупочные цены на молоко, чем местные молокозаводы. Однако агрохолдинги и предприятия с иностранными инвестициями обычно предъявляют более жесткие требования к качеству и объемам поставок, поэтому опираются на сильные и крупные хозяйства, тем самым усиливая поляризацию предприятий.

Таким образом, к 2007 году реформирование сельского хозяйства и меры, принимаемые для его вывода из кризиса, привели не только к стабилизации и росту статистических показателей по сравнению с 1999 годом, но и к трансформации его структуры – само пространство сельскохозяйственной деятельности России заметно изменилось. Частичный выход из кризиса, поляризация агропредприятий, увеличение доли индивидуальных хозяйств в структуре сельхозпроизводства – все это указывает скорее на спонтанные рыночные механизмы восстановления сельского хозяйства. Те, кто не смог адаптироваться к новым условиям, до сих пор пребывают в глубокой депрессии, вырезая оставшийся скот и забрасывая поля.

В 2009 году работники агропрома достигли очень хороших результатов: удалось собрать около 80 млн. тонн зерна, рост

производства мяса составил 14% к 2005 г., началась полномасштабная реализация приоритетного национального проекта "Развитие агропромышленного комплекса". На поддержку сельского хозяйства в 2010 году из федерального бюджета направлено более 100 млрд. рублей, более 25 млрд. – на нужды весенней посевной кампании.

Хотя последние годы показали, что российское сельское хозяйство может быть успешным и привлекательным для инвестиций, однако, экстремально жаркое и засушливое лето 2010 года внесло свои коррективы. В России в результате аномальной жары сгорела почти четверть посевов зерновых, в Центральной России повсеместно ощущалась нехватка кормов, ожидалось резкое сокращение поголовья скота. Тем не менее, 24% регионов, в том числе серьезно пострадавших от засухи, смогли сохранить и даже увеличить объемы производства продукции растениеводства. 70% субъектов Российской Федерации не допустили снижения объемов животноводческой продукции. Это Новгородская, Ростовская, Свердловская области, Краснодарский и Алтайский края.

Особо остро летом 2010 года встала проблема страхования сельхозпроизводителей. Несмотря на то что государство давало субсидии на оформление необходимых документов, в России была застрахована только пятая часть посевов (!). Необходимо пересмотреть существующую систему страхования, сделать ее работу работоспособной и экономически эффективной. В июле 2010 года Российский зерновой союз предложил ввести обязательное страхование урожая зерна, чтобы отечественные сельхозпроизводители в случае наступления страховых случаев надеялись в первую очередь на страховые компании, а в последнюю – на помощь государства.

Несмотря на засуху 2010 года, ситуация в сельском хозяйстве России осталась достаточно стабильной. В отрасли сохранен достаточный инвестиционный ресурс для восстановления производственного потенциала и выхода на позитивную динамику развития. Первые признаки восстановления отрасли уже есть. В 2011 году индекс производства составил 100,7%. При этом производство скота и птицы на убой увеличилось на 3,8%, в том числе птицы – на 9,5%, свиней – на 3,6%. В 2011 году в России собран урожай зерна в объеме 97,8 млн тонн (для сравнения в 2010 году – 63,7). На экспорт до 1 января 2012 года

будет поставлено 18 миллионов тонн зерна. Имеется незначительное снижение по молоку при росте товарного молока.

Руководитель российской делегации на переговорах о присоединении России к ВТО М.Ю. Медведков отметил, что наша позиция по вопросам агропрома всегда была прочна и неизменна: **сохранение разумного уровня государственной поддержки сельского хозяйства и пошлин, формирование благоприятной среды на российском продовольственном рынке.** Страны-члены ВТО выступают против введения тарифных квот, льготного налогообложения, дополнительных дотаций развивающимся направлениям сельского хозяйства. Однако практика показывает, что ряд мировых экономических лидеров сами довольно широко применяют меры, против которых выступают в России: в США широко используется такой механизм регулирования рыночного спроса, как госзакупки; около 50–80% сельхозпродукции продаются с применением тарифных квот. Россия, таким образом, выступает не за выделение ей льгот или особого к ней отношения, а за равноправные правила игры между всеми участниками рынка. Наши крестьяне не могут пока конкурировать по цене и качеству своей продукции не только потому, что хуже работают, а большей частью потому, что у них нет столь же мощной государственной помощи, как у американских или европейских фермеров.

От России требовали соблюдения трех основных условий, относящихся к аграрной сфере:

– Снижение барьеров входа на внутренние рынки, в том числе: перевод нетарифных технических барьеров (количественные ограничения, запреты, дискриминационное лицензирование импорта) в обычные тарифы; сокращение общего уровня сельскохозяйственных тарифов (по группам развитых и развивающихся стран); обеспечение определенного минимального уровня возможного импорта по относительно низким тарифам на основе так называемых тарифных квот;

– Снижение экспортных субсидий (по группам развитых и развивающихся стран), запрет на введение новых экспортных субсидий и возможность оказания только «честной» продовольственной помощи и «добропорядочных» программ содействия продвижения товаров на внешних рынках (так как зачастую коммерческий экспорт был замаскирован под различные гуманитарные программы);

– Снижение общего уровня поддержки сельскохозяйственного сектора.

Кроме того, страна, входящая в ВТО, должна пройти путь синхронизации отраслевого отечественного законодательства с мировыми стандартами. Ключевой вопрос получения максимальных выгод от вступления в ВТО – **соответствие внутренней аграрно-продовольственной политики целям вступления в ВТО.**

С точки зрения конкурентоспособности сельского хозяйства России вопросами первостепенной важности являются, во-первых, макроэкономическая политика государства, во-вторых, состояние ресурсного сектора.

С точки зрения макроэкономической политики ключевую роль может играть **политика валютного курса.** Осуществление политики относительно слабой национальной валюты повышает конкурентоспособность отечественного сельского хозяйства так, что возможные уступки ВТО по импортным тарифам не приведут к росту импорта продовольствия. И наоборот, чрезмерное укрепление рубля может привести к негативным последствиям для отечественных производителей продовольствия даже при установлении относительно высоких импортных тарифов.

*В России средняя природная продуктивность гектара пашни, ее биоклиматический потенциал в 2,7 раза ниже, чем в США и в 2,2 раза ниже, чем в Западной Европе. В этой ситуации России требуется максимально развитое сельское хозяйство для обеспечения себя продовольствием. Имея невысокую продуктивность и вступая в ВТО, Россия может попасть в ситуацию, когда страны-участники захватят нас в качестве объекта для новых рынков, что в итоге **может представлять опасность для продовольственной безопасности страны.***

Нельзя однозначно утверждать, что сельское хозяйство только проиграет от присоединения к ВТО. Средний защитный тариф в России составляет около 10%, и по степени защиты внутреннего рынка Россия находится на уровне самых либеральных стран (таких, как Новая Зеландия, Австралия). Присоединение к ВТО приведет к снятию многих барьеров для экспорта (на 3–4 млрд. долларов) (данные Института экономики переходного периода). Россия принимает обязательство о связывании объема АМС на уровне 4,4 млрд долл., что соответствует базовому пе-

риоду 2006–2008 гг., однако сразу после присоединения России к ВТО разрешенный уровень поддержки составит 9 млрд. долл. США, который постепенно будет сокращаться до связанного уровня 4,4 млрд. долл. (то есть фактически после присоединения уровень поддержки, соответствующий базовому периоду, не сокращается, а увеличивается).

При этом обязательства предполагают, что после присоединения к ВТО Россия не будет использовать экспортные субсидии сельскому хозяйству (в настоящее время не предоставляются).

Такой нестандартный подход к обязательствам по поддержке был увязан членами ВТО с предоставлением Россией гарантий сохранения в течение переходного периода сложившегося соотношения различных видов поддержки. Такие гарантии предложено зафиксировать в форме обязательства о том, что в течение переходного периода до 2017 года включительно (то есть в те годы, когда разрешенный уровень поддержки в рамках «желтой корзины» будет превышать уровень базового периода) доля продуктово-специфической поддержки (т.е. с привязкой к определенному товару) в отношении к продуктово-неспецифической поддержки не будет превышать 30%.

Следует отметить, что уровень в 30% в целом соответствует среднему показателю такого соотношения, заложенному в проекте госпрограммы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы».

Эта Программа «перенесена» в новую реальность без потерь, ее согласовали партнеры по ВТО. Квоты на импорт говядины и птицы будут действовать бессрочно, пока Россия не решит их отменить по свинине квота будет действовать до 31.12.2019.

Тем не менее, общее падение производства в сельском хозяйстве после вступления в ВТО может составить примерно 1,5–2% от нынешнего уровня. Потребитель в ценовом отношении однозначно выиграет, но многие, в том числе и на данный момент успешные хозяйства рискуют этот «час Икс» не пережить. Россия с ее запасами в 40% мирового чернозема, 22% общемировых резервов пресной воды и колоссальными территориями, не используемыми в сельхозпроизводстве, способна стать одним из лидеров мирового продовольственного рынка

и внести посильный вклад в обеспечение мировой продовольственной безопасности. Рост мировых цен на продовольствие и потребностей в продуктах питания создают для России выгодные условия для импортозамещения, для экспорта продовольствия в другие страны. Но, пожалуй, главный вывод для России – срочная необходимость интенсивного развития аграрного производства в целях обеспечения его конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынках.

2. Авиастроение

Наиболее уязвимы позиции таких отраслей отечественной промышленности, как автопром, машиностроение и авиастроение. Это связано с тем, что многие предприятия находятся в стадии развития благодаря инвестициям, а некоторые и вовсе в критическом положении. После того, как двери для зарубежных компаний будут открыты, эти компании не упустят возможность занять нишу, которая в России почти пустует. Вложив инвестиции, перенеся сюда производство и воспользовавшись ситуацией, они будут создавать высококачественный продукт, и что самое главное, с более низкой себестоимостью. Поэтому, если за переходный период, который будет у нашей страны после вступления в ВТО, не будут предприняты решительные шаги по финансовому оздоровлению этих отраслей, вполне вероятно, что они окажутся "за бортом". И, как следствие, рост безработицы и банкротство предприятий в этих сферах.

Гражданская авиапромышленность (военная авиапромышленность находится пока в более или менее нормальном состоянии) в результате резкого падения объемов пассажирских перевозок (по некоторым данным, они сократились за постсоветский период примерно в 4 раза) лишилась львиной доли внутренних заказов. Кроме того, в результате глобальной политической перекройки, которая последовала за развалом Советского Союза, авиационная промышленность потеряла и экспортные заказы. Еще один удар по авиапрому нанесен решением ЕС о запрете полетов российских самолетов, которые по производимому шуму превышают европейские стандарты. Наши производители не в состоянии удовлетворить внутренний спрос, причем по всей линейке самолетов – и региональных, и магистральных (к примеру, пять крупнейших в России сборочных заводов (Во-

ронез, Казань, Самара, Ульяновск, Саратов) общими усилиями производят 5–7 самолетов в год, хотя их проектная мощность – 150–180 авиалайнеров в год), и российские авиакомпании покупают зарубежные лайнеры не только потому, что они более экономичны, реже ломаются и соответствуют требованиям, которые предъявляются по экологии или уровню шума. Сама экономика покупки лайнеров за рубежом – в их пользу: лизинг лайнеров и недорог, и предоставляется на длительные сроки.

В России в настоящее время прослеживается явная тенденция «продвижения» иностранных производителей, прежде всего «Боинга». Ключевым моментом стала катастрофа Як-42 7 сентября 2011 года под Ярославлем, когда погибла хоккейная команда «Локомотив». Причиной аварии, по мнению экспертов, стали действия экипажа и ненадлежащая подготовка самолета к вылету, т. е. никак не связанные с конструкцией и изготовлением Як-42 – к слову, надежного и перспективного самолета. Однако, причины аварии были сразу же представлены президенту России Медведеву Д.А. таким образом, что он однозначно заявил о необходимости обновления самолетного парка безотносительно к стране их происхождения: «Правительству придется, видимо, принимать очень непростое решение, потому что дальше так невозможно, с таким парком. Ценность человеческой жизни выше, чем все остальные соображения, включая поддержку национального производителя... Если наши не способны раскрутиться, надо покупать воздушные суда за границей». Уже через четыре дня после катастрофы президент утвердил перечень поручений по итогам совещания по расследованию причин катастрофы, среди которых – пункт 1-в: «Принять срочные меры по обеспечению субсидирования лизинга гражданских воздушных судов, соответствующих современным требованиям к летной годности, независимо от государства – производителя воздушных судов...».

Еще в июне 2010 года Россия приобрела у «Боинга» 50 авиалайнеров «Боинг-737» на общую сумму в \$4 млрд с опционом на приобретение еще 15 таких самолетов. По «возрасту» (началу эксплуатации) «Боинг-737» на четыре года старше, чем Ту-154, а в середине 1990-х гг. данная модель «Боинга» была официально признана как самая небезопасная и аварийная в мире. В итоге Россия обеспечит Америке 44000

дополнительных высококвалифицированных рабочих мест. Более того, было принято решение о создании в «Сколково» филиала КБ «Боинга», где 600 наших конструкторов будут работать «инженеграми» не на отечественный авиапром, а на «сумевший раскрутиться» «Боинг». До этого, по оценкам, порядка 4000 российских авиаконструкторов и инженеров за 20 лет с развала СССР были рекрутированы «Боингом», в т. ч. на дистанционную занятость с присылкой и отправкой им заданий по Интернету. Этот способ, в отличие от нежной «утечки мозгов», можно прямо обозначить как «выкачку мозгов». Общую ситуацию отражает заявление президента Российского Банка развития (ВЭБ) Владимира Дмитриева о том, что в России не способны производить региональную авиацию, и что надо теперь организовать в России производство соответствующего самолета в партнерстве с иностранными компаниями. Т. е. речь идет, по сути, об открытом переходе к «отверточной сборке» уже не только автомобилей, но и самолетов, тем более что начало положено на 70% импортным и «боингового» происхождения распиаренным Sukhoi Superjet. Эксперты раскритиковали заявление Дмитриева, но ситуация в авиапроме сложнейшая.

В мире до недавних пор было пять стран, которые были способны производить основные гражданские и военные самолеты и осуществлять их полное обслуживание. Россия входила в это число на первых-вторых лидирующих ролях. А теперь, согласно опубликованному докладу европейского авиапроизводителя Airbus, в течение следующих 20 лет российские авиакомпании приобретут 1006 пассажирских лайнеров вместимостью от 100 кресел общей стоимостью в \$95 млрд. При этом Airbus, по заявлению исполнительного вице-президента этой европейской авиапромовской империи, собирается продать нам «по крайней мере половину от всех поставленных за этот период лайнеров», а ранее американский аэрокосмический концерн Боинг также опубликовал свой прогноз, согласно которому авиакомпании России и стран СНГ в ближайшие 20 лет закупят свыше 1000 новых лайнеров.

Авиапром – промышленная база развитой страны, основа национальной безопасности. Поэтому свои «Боинги» и «Эйрбасы» проталкивают высшие руководители ведущих государств, именно благодаря стратегическому планированию государств,

интенсивному продвижению и защите своих авиапромов Boeing и Airbus удалось «раскрутиться». А ведь у нас есть свои более чем показательные примеры того, как авиапром умеет раскручиваться. Об этом, в частности, свидетельствуют простые цифры объемов и темпов роста производства боевых самолетов в годы Великой Отечественной войны – с 7900 в 1941-м до свыше 40 000 в 1944 году. Всего за четыре года рост составил пять раз! Впрочем, и перед войной всего за пять лет (!), с 1933 по 1938 гг., количество производимых в СССР отечественных самолетов выросло в 5,5 раз! В настоящее время, после гигантского задела в авиации в советский период и значимости авиации для связности российских пространств, развал авиапрома означает развал российского машиностроения и промышленности вместе с инженерным сословием как таковым, окончательное сползание России в число деиндустриализованных стран. Прекращение выпуска собственных самолетов с неизбежностью повлечет за собой и остановку десятков индустрий по производству приборов, оснастки, аэродромного оборудования, систем техобслуживания, запчастей, обучения и профессиональной переподготовки кадров и т. п., что ударит и по другим «летучим» сферам – тому же космосу и оборонке в целом.

Вывод: именно авиапром во втором десятилетии XXI века является той уникальной отраслью, которая обеспечивает воспроизводство всей конкурентоспособной российской промышленности и удержание культуры и самой способности производить мировые изделия.

Тем не менее, не все так безнадежно, и примером может служить корпорация «Иркут», которая за последнее десятилетие завоевала место одного из лидеров отечественной авиастроительной отрасли. Здесь делают самые востребованные военные самолеты и воплощают в жизнь самый амбициозный проект гражданского авиапрома России – новый среднемагистральный лайнер МС-21. Портфель заказов корпорации на ее продукцию превышает 6 млрд долларов, а выручка, несмотря на мировой финансовый кризис, за последние пять лет увеличилась вдвое, достигнув в 2010 году почти 1,7 млрд долларов. Сейчас у «Иркута» законтрактованы около 300 истребителей семейства Су-30МКИ, 170 из которых поставлены заказчику. Кроме того, российские и индийские специалисты согласовы-

вают технический облик модернизированного самолета «Супер-30», оснащенного бортовой РЛС с активной фазированной антенной решеткой, а также ведут работы по интеграции в состав вооружения Су-30МКИ сверхзвуковой противокорабельной российско-индийской ракеты «БраМос». «Иркут» интегрировал в свой состав ОКБ им. Яковлева, т.е. производственный потенциал серийного завода объединили с научно-инженерным потенциалом одного из основных разработчиков отечественных самолетов. В настоящее время корпорация сосредоточила усилия на разработке и производстве главной гражданской надежды российского авиапрома – семействе среднемагистральных самолетов МС-21. Эти машины должны прийти на смену Ту-154 и Ту-204, которые уже не удовлетворяют современным требованиям гражданской авиации. Но самое главное – они должны потеснить в небе Airbus A320 и Boeing 737, которые закрывают до 40% потребностей российских авиаперевозчиков в среднемагистральных рейсах. И не только российских. Серийное производство МС-21 должно начаться в 2016 году, но уже сейчас у «Иркута» подписаны контракты и соглашения на поставку более 150–200 самолетов. Важнейший контракт на МС-21 «Иркут» заключил на авиасалоне МАКС-2011 в присутствии премьер-министра России Владимира Путина. В соответствии с документом, 250 лайнеров закупит «Авиакапитал-Сервис» – лизинговая «дочка» госкорпорации «Ростехнологии». Второй подписанный на МАКСе контракт предусматривает поставку лизинговой компании «Ильшин Финанс Ко.» 28 МС-21 с опционом еще на 22 самолета. МС-21, по расчетам топ-менеджеров корпорации, будет способен занять до 10% мирового рынка самолетов в классе 150–210 мест. По своим характеристикам он превосходит не только существующих зарубежных конкурентов, но и их перспективные разработки, такие как Airbus 320NEO. У него на 6,6% лучше весовое совершенство, на 7% лучше аэродинамическое качество, на 24% меньше расход топлива, на 2,5% выше скорость, он на 15% сокращает операционные затраты авиакомпаний и на 20% – время обслуживания лайнеров в аэропорту. Самолет будет комфортен для пассажиров и удобен для пилотов.

Главный инвестор корпорации – государство, которое вкладывает в проект по созданию МС-21 около 3 млрд долларов³. Еще по 1 млрд долларов в техническое перевооружение иркутского завода вкладывают сам «Иркут» и госкорпорация «Внешэкономбанк». Главная производственная площадка корпорации – ИАЗ – уже сейчас полностью перешел на работу в цифровых технологиях: на всех производствах созданы интегрированные распределенные информационные системы. В этом «Иркуту» хорошо помог опыт работы с Airbus по выпуску в Иркутске комплектующих для европейских авиалайнеров и подготовке конвертации пассажирских «аэробусов» в грузовые. В процессе этой работы на ИАЗе был не только существенно обновлен парк оборудования, в технологический цикл завода было внедрено 2,2 тыс. европейских стандартов авиастроения и 150 стандартов собственной иркутской разработки. С проектом МС-21 на авиазаводе начинается новый этап модернизации. Ведь организация только автоматизированной линии сборки нового гражданского самолета потребует ввода в действие еще около 300 единиц современного оборудования. Причем это касается не только Иркутска, но и производственных площадок других российских предприятий, которые будут производить комплектующие для МС-21. Под этот проект, например, сейчас ускоренно модернизируются ульяновский «Авиастар-СП» и Воронежское самолетостроительное объединение. А Пермский двигателестроительный комплекс разработал новое семейство двигателей ПД-14, которые должны составить достойную конкуренцию PW1400G американской компании Pratt&Whitney (выиграла конкурс «Иркута» на комплектацию МС-21 маршевыми двигателями). Параллельно этому «Иркут» еще несколько лет назад начал систематически решать одну из самых «больших» проблем российского машиностроения – подготовки квалифицированных кадров. Ежегодно на обучение и переподготовку специалистов ИАЗ тратит более 30 млн рублей. Техников и рабочих готовят, как правило, на базе самого завода, инженерные кадры, в том числе и по программам целевого обучения (более 100 студентов в год), поставляет иркутский «политех»

³Для сравнения — расходы на создание европейского военно-транспортного самолета А-400М составили 20 млрд. евро, и Airbus требует еще 5,3 млрд. евро на завершение разработки.

(ИрГТУ). Вместе с ИрГТУ ведутся и научно-исследовательские работы. На НИОКР по линии МС-21 институт в ближайшие годы получит около 500 млн. рублей.

К сожалению, таких примеров-единицы. Авиапром – отрасль весьма инерционная, и вложенные средства дают отдачу спустя годы. Вложения в авиапром дают коммерческий эффект не столько собственно в этой отрасли, а в масштабе всей экономики, которая потребляет полученные в авиапроме инновации. Еще надо понимать, что бюджетные вложения последних лет лишь незначительно компенсировали хроническое недофинансирование отрасли в течение полутора десятков лет.

Чего добивались от России по части авиапрома переговорщики от ВТО? **В первую очередь** – свободного доступа на внутренний российский рынок и отказа от господдержки отрасли. К примеру, ЕС и США в рамках переговоров по ВТО настаивали, чтобы Россия присоединилась к Соглашению по торговле гражданской авиатехникой (СТГА), которое как раз и обязывает участников снять импортные тарифы и отказаться от государственной поддержки самолетостроения. Однако статус этого Соглашения для членов ВТО необязательный, к нему присоединилось всего около трех десятков стран. Тем не менее, России упорно навязывали участие в Соглашении, и под этим углом зрения далее дается краткая характеристика наиболее чувствительных для России требований и условий "Соглашения о торговле гражданской авиационной техникой", а также возможных последствий присоединения к России к ВТО для отечественной авиапромышленности.

1. Соглашение предусматривает ликвидацию импортных пошлин и других таможенных платежей ("другие" в нашем случае – это НДС и таможенный сбор) при ввозе в страну всех воздушных судов, кроме военных, а также других авиационных изделий, упомянутых в Соглашении – всех компонентов и узлов гражданских самолетов, двигателей для гражданских ВС, их частей и компонентов, а также авиационных тренажеров, всех их узлов и компонентов.

Фактически России придется узаконить тот порядок льготного ввоза зарубежной авиатехники, который существовал последние десять лет как временно вынужденный и признанный губительным для гражданского сектора отечественного авиапрома. Для российского авиапрома **это будет означать дальнейшую**

потерю потенциальных заказов, свертывание производства, сокращение численности персонала и, в конечном итоге, потерю гражданского сектора авиационной промышленности.

2. Соглашением установлено, что любые контролируемые правительством закупки авиационного транспорта (АТ) должны осуществляться исключительно по результатам конкурсов, к которым должны быть допущены и иностранные производители. Правительства не должны оказывать давления на авиакомпании и конечных производителей авиатехники при выборе ими поставщиков готовых изделий или комплектующих.

Для России, где большинство крупных авиакомпаний – реальных покупателей гражданской авиатехники – являются либо государственными предприятиями, либо акционерными обществами, в которых контрольный пакет принадлежит государству (как, например, "Аэрофлот"), это означает, что государство не вправе через своих представителей в органах управления этих предприятий прямо или косвенно определять техническую политику в области закупок АТ, которые должны производиться в результате конкурсной процедуры с участием иностранных производителей. В аналогичной ситуации будут находиться авиастроительные и авиаремонтные предприятия, принадлежащие государству или контролируемые им.

3. Правительственная финансовая поддержка создания гражданской авиационной техники должна быть учтена в стоимости самолета. Более того, в цене гражданских самолетов должна учитываться также некоторая часть затрат, понесенных государством по военным авиастроительным программам, если при изготовлении гражданской авиатехники используются научно-технические заделы, а также авиационные агрегаты и комплектующие, созданные в процессе выполнения военных авиастроительных программ.

Реализация данного положения неизбежно будет означать фактическую ликвидацию основного конкурентного преимущества отечественной авиатехники – ее относительную дешевизну, поскольку в стоимости самолетов должны быть учтены бюджетные расходы (включая ранее понесенные) по федеральным «целевым программам развития гражданской авиатехники и конверсии, а также по военным программам, которые в российских условиях практически повсеместно реализуются на тех же авиастроительных предприятиях, что и гражданские.

4. Соглашение предусматривает необходимость ликвидации технических барьеров при торговле гражданской авиационной техникой. Применительно к данному виду техники это означает гармонизацию правил сертификации авиатехники и стандартов ее производства.

Для России указанное требование будет означать переход на западные нормы летной годности и производственные стандарты, как абсолютно преобладающие в мировой практике, и тем самым **лишение ее важного инструмента проведения независимой промышленной политики.**

5. Статья 7 Соглашения о торговле гражданской авиатехникой распространяет выше изложенные требования на региональный и местный уровень. Многие меры поддержки отечественных авиапроизводителей становятся запрещенными для реализации не только федеральному правительству, но и региональным и местным органам власти.

В российских условиях это требование имеет важнейшее значение и чревато существенными негативными последствиями для авиастроительных предприятий.

Реализация этих требований будет иметь наиболее болезненные последствия в авиапромышленности Татарстана, где Правительство республики реализует целый комплекс подпадающих под действие СТГА мер государственной поддержки в отношении региональных предприятий авиапромышленности и их авиастроительных программ. В несколько меньшей мере, хотя весьма чувствительно, пострадают и авиапромышленные предприятия, размещенные в других российских регионах – Пермской, Ульяновской, Воронежской Самарской областях и других субъектах федерации.

Необходимо учитывать, что даже если удастся уклониться от присоединения к СТГА, то Россия **в любом случае** примет на себя много других обязательств, обусловленных как общими, так и специфическими условиями ее вступления в ВТО, многие из которые фактически дублируют и даже расширяют негативные для российской авиапромышленности положения СТГА.

Таким образом, отечественный авиапром в силу незавершенности процесса его реформирования, принадлежности к оборонно-промышленному комплексу, высокой степени государственного участия и общего критического положения в отрасли **пока не готов к функционированию в условиях ВТО.**

Отрицательные последствия вполне конкретны и заключаются в следующем:

- утрата основного конкурентного преимущества российской авиатехники – ее относительной дешевизны – в силу навязываемого в рамках ВТО механизма ценообразования;

- усиление конкуренции на внутреннем рынке, в том числе на рынке комплектующих, запасных частей и ремонтных работ;

- необходимость пересмотра существующих и разрабатываемых программ развития отрасли и создания новых образцов авиационной техники, в которых существенная роль отводится поддержке государства;

- необходимость отказа от существующих и перспективных планов продвижения отечественной авиационной техники на зарубежные рынки в связи с их несовместимостью с требованиями ВТО в части форм и методов государственной поддержки.

С учетом изложенного выше основные рекомендации сводятся к следующему: с учетом особо сильного негативного влияния, которое оказывают на перспективы развития гражданского авиапрома обязательства, вытекающие из Соглашения по торговле гражданской авиационной техникой, **необходимо избежать присоединения к нему**. Необходимо форсировать реализацию существующих планов и программ, связанных как с реформированием как самой отрасли, так и с развитием гражданской авиационной техники, так как после присоединения к ВТО их запланированная реализация представляется проблематичной.

Сценарий угасания российского гражданского авиапрома в принципе не должен рассматриваться, тем более, что объективные предпосылки для перелома ситуации имеются, более того, возможно, этот перелом уже происходит, но пока остается не слишком заметным. Условия прорыва: грамотный выбор приоритетных проектов и концентрация ресурсов, а также повышение ответственности при одновременном увеличении полномочий руководителей авиапрома.

3. Химическая промышленность

Химический комплекс России – базовый сегмент российской экономики, закладывающий основы ее долгосрочного и стабильного развития. Потребителями его продукции являются практически все отрасли промышленности, сельского хозяй-

ства, сфера услуг, торговля, наука, культура и образование, оборонный комплекс. От его состояния и развития зависит уровень национальной конкурентоспособности и темпы роста экономики России в целом.

Сложившееся размещение химического комплекса имеет ряд особенностей: высокую концентрацию предприятий в европейской части России; сосредоточение центров химической промышленности в районах, дефицитных по водным и энергетическим ресурсам, но концентрирующих основную часть населения и производственного потенциала; территориальное несовпадение районов производства и потребления продукции химической промышленности; сырьевую базу отрасли, которая дифференцируется в зависимости от природной и экономической специфики отдельных районов страны. Наиболее важную роль химическая промышленность играет в хозяйстве Поволжья, Волго-Вятского района, Центрального Черноземья, Урала и Центра. Еще большую значимость отрасль имеет в хозяйстве отдельных регионов, где она выступает основой формирования экономики этих территорий – в Новгородской, Тульской, Пермской областях и Татарстане. Структура химической промышленности постоянно усложняется и совершенствуется. За последние годы выделились в самостоятельные отрасли микробиология и фармацевтическая промышленность. Возникла новая подотрасль – бытовая химия.

Российская химическая промышленность по объему производства находится на десятом-одиннадцатом месте в мире. Доля отрасли в общем объеме промышленного производства страны составляет 6%. На химических предприятиях сосредоточено 7% основных фондов (пятое место после машиностроения, топливной промышленности, энергетики и металлургии), обеспечивающих 8% стоимости промышленного экспорта и 7% налоговых поступлений в бюджет. Институциональные преобразования, происшедшие с начала рыночных реформ, существенно изменили структуру химического производства по формам собственности: к настоящему времени химический комплекс имеет самую немногочисленную группу предприятий, оставшихся в собственности государства. В результате приватизации контрольные пакеты акций значительной части химических предприятий перешли в руки внешних инвесторов. Это в основном нефтяные и газовые компании, преимуще-

ственно отечественные, объединенные в крупные вертикально-интегрированные финансово-промышленные группы, – такие как Газпром, Татнефть, Лукойл и др.

По мнению специалистов, более 50% продукции отечественной химической и нефтехимической промышленности не может конкурировать с зарубежными аналогами как на внешнем, так и на внутреннем рынке. Предприятиям пока не удается обеспечить привлечение в необходимых объемах инвестиционных средств для создания современных производств. Из-за сложного финансового положения большинство из производителей стала не востребовавшей отраслевой наука. Оказалось под угрозой научное обеспечение структурной перестройки и стабильное экономическое развитие предприятий. Преодолению этой ситуации должна способствовать "Стратегия развития химической и нефтехимической промышленности до 2015 года". Для ее реализации требуются 1 трлн. 500 млрд. рублей инвестиций. Из них доля государства лишь 2 млрд, остальные – поступления от частных инвесторов. В стратегию развития химической промышленности включены мероприятия по восстановлению отраслевой науки, и здесь потребуются консолидация усилий государства и бизнеса. Нужны новые химические технологии. Их разработка необходима, к примеру, для решения проблем мегаполисов. Речь идет о внедрении альтернативных видов топлива (диметилового эфира, биодизеля, биоэтанола) и новых технологий водоподготовки.

Мировой экономический кризис застал отечественную химическую промышленность не в лучшей форме, общемировая экономическая рецессия принесла серьезные последствия российским химикам. В полную силу заявили о себе невысокая конкурентоспособность, обремененность долгами, зависимость от зарубежного спроса. В связи с падением цен на нефть угас интерес к биотопливу. Сделали свое дело и высокие урожаи, что привело к снижению цен на зерновые. Как следствие, цены почти на все удобрения упали в два раза, исключение составил хлорид калия. Долгосрочные контракты производителей калийных удобрений поставили их в более выгодное положение. Однако сегодня с прогнозами игроки осторожничают: на рынке удобрений сильно влияние государства, в первую очередь в части регулирования таможенных пошлин. Падение сектора нефтехимической продукции эксперты связывают также с рецес-

сией в строительстве и автомобильной промышленности. По оценкам трейдеров, сокращение рынка полимерной продукции составило 35–40%.

А тут новые проблемы для предприятий химпрома: ощутимо возросли тарифы на электро- и теплоэнергию. Вот всего лишь одна иллюстрация возросшей энергоемкости: крупнейший производитель каучука "Нижнекамскнефтехим" потребляет 45% всей энергии "Татэнерго". Высокая кредитная нагрузка на рынке химической продукции позволяет сегодня прогнозировать снижение инвестиционных программ, а также повышенные активности слияний и поглощений.

Несомненно, что крупные производители крайне заинтересованы в поддержке со стороны государства: речь идет не только об инвестировании и выделении финансовой помощи, но и введении мер по защите внутреннего рынка от конкуренции со стороны иностранных производителей. Между тем, вопрос господдержки неоднозначен. С одной стороны, ряду предприятий требуются средства для рефинансирования долгов. Однако постоянные попытки поддерживать на плаву недостаточно эффективные предприятия приводит лишь к сдерживанию структурных изменений, которые жизненно необходимы химической промышленности. Сегодня участники рынка не должны акцентировать внимание на краткосрочной перспективе, самое время создавать задел на будущее, и чтобы повысить конкурентоспособность в будущем, уже сегодня нужно вкладывать средства **на инвестиционные проекты, обновление основных фондов и внедрение новых технологий.**

Акцент в развитии химического комплекса России должен быть сделан на инновациях, научных исследованиях и кадрах. К сожалению, кадры, которые готовят вузы, на сегодняшний день не соответствуют потребностям развивающегося химического комплекса. Вузовское и академическое сообщество разрабатывают новые стандарты образования без привязки к профессиональным потребностям, что приводит к росту издержек компаний по переподготовке специалистов.

Российский союз химиков поддерживает присоединение России к ВТО. Экспортеры ожидают устранения дискриминации на мировых рынках. Как известно, российские химики находятся на втором месте после металлургов по ущемлению их интересов. В первую очередь страдают производители минеральных

удобрений. Вступление России к ВТО расширит возможности российских экспортеров в защите своих прав в случае протекционистских мер, приводящим к ограничениям рынков сбыта и к финансовым потерям. Однако, отмеченный положительный эффект будет нивелирован в связи с тем, что гармонизация импортного тарифа ослабит защиту от неблагоприятного импорта и будет способствовать дальнейшей интервенции зарубежной продукции, для выпуска которой, как говорилось выше, в России имеются собственные возможности. В результате ухудшатся позиции предприятий на внутреннем рынке. Это негативно отразится и на тех секторах экономики РФ, где высока степень химизации, прежде всего на автомобилестроении, строительстве, текстильной промышленности. Запас тарифной защиты, заложенный в переходный период, еще до присоединения к ВТО будет исчерпан вследствие высоких темпов удорожания товаров и услуг естественных монополий. Эффективность как экспорта, так и производства химических и нефтехимических предприятий будут определяться конкурентоспособностью производимой продукции, что, с одной стороны, невыгодно российским производителям, а с другой стороны, должно подстегнуть их к модернизации и развитию производства

После присоединения России к ВТО технические регламенты российской продукции должны полностью соответствовать международным стандартам. Химики уже столкнулись с программой REACH, которая предусматривает определенные качественные показатели. Если Россия не сможет доказать качество своей продукции, это еще больше ослабит ее позиции, и весь европейский рынок может быть закрыт для наших химических товаров.

Итак, основные факторы, влияющие на состояние внешнеэкономической деятельности химического комплекса Российской Федерации и проблемы, связанные с присоединением к ВТО:

- падение ценовой конкурентоспособности отечественной продукции вследствие высоких темпов удорожания энергосырьевых ресурсов и тарифов на перевозки;
- снижение уровня тарифной защиты химической продукции;
- ожидаемый рост внутреннего спроса на некоторые виды химической продукции, являющихся дефицитными из-за недо-

статка или полного отсутствия мощностей по их производству;

- усиление конкуренции за рынки сбыта с зарубежными поставщиками, прежде всего с поставщиками из стран, располагающих дешевым углеводородным сырьем и обладающих высоким экспортным потенциалом по продукции, составляющей основу экспорта химического комплекса Российской Федерации (Саудовская Аравия, Кувейт, Венесуэла и др.).

Повышение эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий отрасли в условиях присоединения к ВТО сопряжено с необходимостью реализации ряда мер по защите и отстаиванию интересов отечественных производителей:

- сохранение более низких внутренних цен на энергоресурсы по сравнению с ценами мирового рынка;

- стимулирование экспорта;

- упрощение порядка и сокращение сроков возмещения НДС при экспорте продукции;

- государственное страхование экспорта наукоемкой химической продукции от экономических рисков;

- снижение или полная отмена ввозных таможенных пошлин на технологическое оборудование, не производимое в Российской Федерации;

- формирование активной позиции России по вопросам снятия ограничения поставок химической продукции на внешние рынки, а также отмене и пересмотру необоснованных антидемпинговых и других запретительных мер, применяемых к российским производителям;

- активизация работы по защите российских производителей химической продукции от неблагоприятного воздействия импорта;

- организация системы обучения правилам ВТО;

- расширение интеграционных связей в рамках стран СНГ. Создание транснациональных корпораций по производству химической продукции и ее реализации, в том числе на мировом рынке.

4. Автопром

Считается, что две отрасли в наибольшей степени характеризуют развитость экономики страны: самолетостроение и

автомобилестроение. Автомобилестроение по сравнению с сырьевыми отраслями обеспечивает несравнимо большее количество рабочих мест и большую добавленную стоимость, а добавленная стоимость – это, в основном, зарплата работникам. Кроме того, заказами обеспечивается множество смежных отраслей: производство металлов, резины, пластика, стекла, прочей химии, электроника. С автомобилестроением связано до 10% трудоспособного населения России. Автомобилестроение – это развитие передовых технологий. Почти все крупные экономики мира включают развитый автомобильный сегмент: Германия, США, Франция, Япония, Китай. Поэтому сохранение и поддержание российского автомобилестроения очень важно для страны.

Основные проблемы отечественной автоотрасли: слабый продуктовый набор и недостаточные инвестиции в развитие, отсутствие современной отрасли производства автомобильных компонентов, низкая производительность труда и значительная численность занятых в отрасли, отсутствие особой политики стимулирования НИОКР. При сохранении текущих тенденций отечественное автомобилестроение может полностью деградировать через 3–5 лет.

В марте 2010 года в России заработала Государственная программа утилизации старых машин. Эта программа была призвана активизировать процесс смены старых автомобилей новыми и тем самым поддержать автомобильную промышленность России, повысить безопасность дорожного движения и улучшить экологическую обстановку. Также в рамках данной программы финансируется создание системы утилизации автомобилей. Программа первоначально действовала с 1 января по 31 декабря 2010 года, а затем была продлена до 31 декабря 2011 года. В настоящее время прорабатывается вопрос о продлении Программы на 2012 год в ограниченных размерах.

Некоторые эксперты автомобильной отрасли уверены, что вступление России в ВТО повлечет за собой определенные отрицательные последствия для отечественного автопрома. В первую очередь, от заградительных пошлин придется отказаться, что приведет к росту предложения по иномаркам, в том числе недорогим и подержанным. При обилии автомобилей по доступным ценам российский потребитель будет выбирать авто импортного производства. Таким образом, российский автопром

окажется «за бортом». По прогнозу минэкономразвития, после вступления страны в ВТО, производство автомобилей в стране к 2014 году может снизиться на 58% (по сравнению с результатами 2010 года), а новые иномарки увеличат свое присутствие на российском авторынке до 30%. В то же время, необходимо учесть, что на переговорах о вступлении РФ в ВТО были достигнуты следующие договоренности: с даты присоединения пошлина будет 25% на новые автомобили, она будет действовать в течение 3 лет; начиная с 4 года до 7 года – пошлина будет снижаться с 25% до 15% примерно равными долями. На поддержанные автомобили старше 7 лет остаются запретительные пошлины, на автомобили между 3 и 7 годами пошлины снижаются до уровня 20% тоже за 7 лет.

На переговорах по вступлению России в ВТО продлен действующий режим промсборки автомобилей в России до 2020 года. Новых «квот» по объему промсборки не будет, т.е. по завершении переходного периода автосборка в нашей стране будет полностью соответствовать нормам ВТО. Отметим, что в 2011 году вступил в действие протекционистский режим сборки иномарок в России, который обязывает производителей выпускать не менее 300 000 единиц техники в год при уровне локализации производства не менее 60%, притом, что квота по льготным пошлинам на импорт комплектующих составляет 5% (ее также продлили до 2020 года). Несмотря на такие достаточно жесткие требования, на новые условия, что являлось своего рода платой за вход на российский рынок, подписались пять крупнейших консорциумов автопроизводителей (в их числе – АвтоВАЗ, Renault, Nissan, Daimler, КамАЗ, Ford-Соллерс и Volkswagen), а также около 200 автокомпонентных компаний. Несмотря на принципиальное согласие «привести в соответствие» режим промсборки с либерально-драконовскими правилами ВТО к 2020 году, ВТО также сумел выбить себе отступные в качестве компенсации за 8 «потерянных» для европейских производителей автокомпонентов лет. Правда, они начнут взиматься (в виде расширения льготной тарифной квоты на импорт комплектующих), только если введенный Россией новый режим промсборки приведет к снижению экспорта автокомпонентов из Европы, что, в свою очередь, вполне вероятно, особенно в случае прогнозируемого спада продаж автомобилей в РФ.

За данный нам переходный период автопром должен стать

конкурентоспособным, его основные проблемы в технологическом отставании автопроизводителей и постоянном росте цен на металл, электроэнергию и воду.

Это относится как к производству самих автомобилей, так и к производству запчастей и компонентов. И сегодня вопрос стоит так – или в течение семи лет предприятия отечественного автопрома модернизируют и качество машин будет соответствовать мировому уровню, или лет через десять на наших дорогах автомобилей российского производства уже не останется.

Российский автопром может выжить, но только при условии проведения глубокой реструктуризации и перестройки производства таким образом, чтобы гарантировать хорошее качество при минимальных издержках.

5. Банковский сектор

В сентябре 2006 г. рейтинговое агентство Fitch Ratings заявило, что среди банковских систем 81 стран мира банковская система России подвержена самым высоким потенциальным рискам. Аналитики агентства пришли к выводу, что «российский банковский сектор «подвержен потенциальному системному стрессу» из-за высокого роста цен на акции, недвижимость, реального эффективного курса национальной валюты и чрезмерно высокого соотношения объема кредитов частному сектору к ВВП».

Прошедший кризис показал, что российская банковская система все еще слаба. Хотя о кризисе уже можно говорить в прошедшем времени, но это не меняет существующего положения вещей в финансовой сфере. В чем же сегодня выражается слабость российской финансовой системы и что следует учесть для исправления ситуации?

Банковская деятельность непрозрачна и об истинном положении банка знает, зачастую, только высшее руководство банка.

Слабый внутренний контроль в банках. Действительно, руководство может узнать о процессах, происходящих в банке, в тот момент, когда исправить уже почти что ничего нельзя.

Слабый риск-менеджмент. Свалить западный банк путем провоцирования паники среди вкладчиков практически невозможно. В наших банках вполне может произойти балансовый разрыв в виде перевода денег, полученных от вкладчиков в ак-

тивы или проекты, которые дадут отдачу много позже, нежели срок возврата вкладов. В случае паники кризис ликвидности будет обеспечен.

Кризис рынка межбанковского кредитования очень сильно влияет на положение большого числа банков. Этот кризис должен гасить ЦБ, но, с другой стороны, если банк не может жить без межбанковского кредитования, ему тогда и вовсе жить не надо. Банки, получающие значительную часть доходов от выдачи кредитов другим банкам, не вполне жизнеспособны и являются полупаразитическими структурами.

5. Существование “банков-инструментов”. В российской действительности есть две модели – банк-бизнес, когда прибыль идет от размещения средств на рынке; и банк-инструмент для обслуживания другого бизнеса. Вторая модель в последние годы явно превалировала.

6. Принципиальное различие условий функционирования банковской системы в России и в наиболее развитых странах.

7. Недостаток рыночных ниш, в которых банк, оперирующий по западным принципам, мог бы рассчитывать на получение значительной прибыли, даже после значительных капиталовложений. Например, на рынке розничных банковских услуг для населения безусловным лидером в России является Сбербанк, значительная часть доходов которого формируется за счет операций с примерно 20% крупнейших клиентов. Именно эти клиенты и могут быть потенциально интересны крупному западному банку, выходящему на рынок розничных услуг. Но только под этих клиентов нецелесообразно создавать развитую филиальную сеть – она себя не окупит, а значит, крупный западный банк, при всех его возможностях, никогда не сможет превзойти Сбербанк по такому показателю, как доступность банковских услуг потенциальным клиентам. Кроме того, иностранные банки вряд ли будут формировать региональную сеть своих филиалов – вся деятельность их будет сосредоточена в Москве и 3–5 крупнейших городах страны. Это означает, что большая часть территорий не получит преимуществ, связанных с усилением конкуренции в банковском секторе.

В более долгосрочной перспективе (10–15 лет) можно прогнозировать постепенное повышение привлекательности российского рынка для иностранных банков. Это будет связано как с общим улучшением экономической ситуации, так и с

постепенным повышением культуры ведения бизнеса в стране. Как можно предположить, и через 10–15 лет даже крупнейшие российские банки будут несопоставимо малы по сравнению с крупнейшими иностранными банками, и вхождение последних на российский рынок будет означать резкое повышение конкурентной борьбы на нем. Вместе с тем, если структурные реформы в промышленности, законодательные и налоговые преобразования будут осуществляться высокими темпами, то такая ситуация может сложиться уже в ближайшие 3–5 лет, как это произошло в странах Восточной и Центральной Европы.

Окончательный пакет договоренностей по условиям присоединения к ВТО включает в себя:

а) Запрет на деятельность филиалов иностранных банков («прямых» филиалов) в России.

Однако нашими обязательствами не предусмотрено каких-либо ограничений на отдельные виды банковских операций. То есть, в случае получения необходимых лицензий, банки с иностранными инвестициями смогут работать на всех сегментах российского банковского рынка без ограничений.

б) Сохранение 50% квоты иностранного участия в совокупном капитале российских банков и страховых компаний.

Таким образом, **вряд ли можно говорить о существенных негативных последствиях вступления в ВТО для российской банковской системы.** Но, с другой стороны, **существенного выигрыша от вступления России в ВТО отечественные банки тоже не получают.**

IV. ОБЩИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ ПО ПОДГОТОВКЕ ПРЕДПРИЯТИЯ К РАБОТЕ В УСЛОВИЯХ ЧЛЕНСТВА РОССИИ В ВТО

Участие в ВТО означает, что Россия с годами будет все больше сталкиваться с серьезной конкуренцией, которой сейчас не хватает. Чтобы побеждать в конкурентной борьбе, кроме поиска новой востребованной продукции и технологий, нужно знать, что необходимы еще и определенные человеческие ресурсы, прежде всего – знания. Пока не будет набран необходимый уровень конкурентоспособности – будут трудности для многих компаний. Минимизировать этот процесс полностью никто не сможет. Каждой компании придется самостоятельно решать свою судьбу, универсальных «инструкций» нет. Но есть и ОБЩИЕ ПРАВИЛА. Это – существенное повышение уровня организации самой компании, квалификации персонала, подготовка специальных форм обучения, изучение опыта конкурентов за рубежом.

Опираясь на вышесказанное, можно предложить схему по подготовке условного предприятия к работе в условиях ВТО. Эта схема очерчивает самые общие направления и дает самые широкие рекомендации, которые будут дорабатываться и детализироваться в зависимости от множества внешних и внутренних факторов, определяющих работу конкретного предприятия.

К задачам подготовки предприятия относятся:

- анализ современного состояния предприятия;
- оценка уровня конкурентоспособности предприятия;
- проведение мероприятий по подготовке предприятия к вступлению России в ВТО;

- оценка степени и качества проведения запланированных мероприятий.

Основные направления подготовки предприятия должны включать в себя: оценку внутренней и внешней среды деятельности предприятия; анализ тенденций изменения внешней среды деятельности предприятия; адаптацию внутренней среды предприятия в целях повышения конкурентоспособности и подготовки к изменениям внешней среды.

При **анализе современного состояния предприятия** следует учесть его основные показатели, проблемы (как ярко выраженные, так и скрытые) и тенденции развития.

Обязательно должны быть проанализированы следующие **расчетные показатели**:

- основные виды продукции, работ и услуг, производимые предприятием;
- структура собственности предприятия;
- капиталовложения в новые основные средства за период с 2000 года;
- структура основных средств предприятия (в зависимости от даты приобретения);
- затраты на исследования, разработки и внедрение новых продуктов и технологий по отношению к общему объему продаж предприятия;
- новые (не имеющие аналогов в России и за рубежом) продукты и услуги, производимые предприятием;
- новые для предприятия продукты и услуги (но уже имеющие аналоги в России и за рубежом);
- степень новизны выпускаемой предприятием продукции;
- потенциальный спрос потребителей на выпускаемую и планируемую к выпуску продукцию предприятия;
- запланированный на следующий год выпуск новых товаров и услуг;
- маркетинговая политика предприятия;
- продажи предприятия на внутреннем и внешнем рынках;
- основные конкуренты на внутреннем и внешнем рынках;
- ценообразование;
- зависимость от поставщиков материальных ресурсов;
- уровень образования и опыт руководящей работы менеджеров высшего звена;

- кадровые ресурсы предприятия;
- информационные ресурсы предприятия;
- структура себестоимости (издержки);
- энергопотребление (энергоёмкость);
- доходность активов (соотношение чистой прибыли до вычета процентов и налогов к активам) и прибыльность предприятия (соотношение чистой прибыли до вычета процентов и налогов к выручке без НДС);
- рост (падение) продаж предприятия в...гг.;
- соотношение собственных и заемных средств предприятия в...гг. ;
- соотношение общих обязательств (краткосрочных и долгосрочных) к капиталу и резервам предприятия в...гг.

Под анализом **финансовых показателей** следует понимать состояние расчетов с поставщиками и потребителями, уровни ликвидности, платежеспособности, рентабельности.

Выявление **основных внутренних и внешних факторов**, определяющих динамику показателей деятельности предприятия, также представляет собой важную часть представляемого системного анализа.

На основании полученных данных необходимо выявить сильные и слабые стороны в работе предприятия, сделать оценку финансовой устойчивости, рентабельности, деловой и рыночной активности, а также экспортного потенциала предприятия.

Следующим важным этапом является **оценка уровня конкурентоспособности предприятия и предварительная оценка** возможных последствий для данного предприятия от вступления России в ВТО.

Необходимо просчитать различные варианты показателей деятельности предприятия в зависимости от предполагаемых изменений факторов влияния (инфляция, спрос на продукцию, цена продукции, состояние дебиторской и кредиторской задолженности, уровень процентных ставок, доля бартерных платежей, уровень издержек, тарифы и т.п.).

При оценке уровня конкурентоспособности предприятия необходимо проанализировать **товарные и нетоварные конкурентные преимущества, конкурентоспособность продукции, конкурентоспособность предприятия на уровне**

бизнес-процессов и конкурентоспособность предприятия в краткосрочном и долгосрочном периодах.

Конкурентоспособность продукции следует рассматривать на основании следующих критериев:

- а) уровень качества продукции и его стабильность;
- б) уровень новизны продукции;
- в) имидж продукции;
- г) информативность продукции;
- д) цена потребления продукции;
- е) правовая защищенность новой продукции (патенты и др.).

При оценке конкурентоспособности продукции необходимо учитывать и факторы, оцениваемые с позиции потребителя, т.е. производственные, рыночные, сбытовые и сервисные.

Примерный план **мероприятий** по подготовке предприятия к вступлению России в ВТО:

- разработка среднесрочной программы развития предприятия с учетом вступления России в ВТО;
- внедрение международной системы менеджмента качества ИСО 9000;
- внедрение систем экологического менеджмента ИСО14001;
- внедрение интегрированных систем менеджмента;
- внедрение международных стандартов финансовой отчетности;
- проведение энерго- и экологических аудитов с выработкой мер энергосбережения;
- проведение инвентаризации и оценки интеллектуальной собственности с целью введения ее в хозяйственный оборот;
- переподготовка и обучение кадров в связи с вступлением России в ВТО;
- проведение системы маркетинговых исследований;
- внедрение методов корпоративного управления (финансовая прозрачность и раскрытие информации, институт независимых директоров, механизмы разрешения корпоративных конфликтов, защита прав акционеров и др.);
- оценка степени и качества проведенных мероприятий.

Результатом выполнения рекомендаций по подготовке предприятия должна стать разработка **среднесрочной программы развития предприятия** в условиях вступления России в ВТО.

V. МАЛЫЙ БИЗНЕС (МБ)⁴ И ВТО

*(из материалов заседания Административного совета и
Правления ТПП РТ от 20 апреля 2012 г.)*



Рафинат Яруллин
*Генеральный директор ОАО
"Татнефтехиминвест-холдинг",
доктор химических наук*

Присоединение России к ВТО в первую очередь требует повышения уровня информированности предпринимателей в этой сфере, чтобы предпринимательство было подготовлено к возможным негативным последствиям и было способно извлечь максимальную выгоду из новых возможностей. На мой взгляд, недостаточное количество специалистов, компетентных в вопросах ведения деятельности согласно условиям ВТО, является одной из главных проблем при присоединении.

⁴На 1000 россиян приходится в среднем 6 малых предприятий (20 в Москве и 23 в Санкт-Петербурге) тогда как в странах-членах ЕС не менее 30. В России доля малых фирм в общем числе предприятий составляет 29%. В странах ЕС только микропредприятия составляют более 90% (!) от общего числа предприятий.

Немногие руководители и специалисты знают, какие угрозы и преимущества это несет их предприятиям.

К сожалению, большинство учебных заведений страны также оказались не готовы и начнут подготовку студентов по этим вопросам в лучшем случае в следующем учебном году. Поэтому компаниям, ориентированным на мировой рынок, следует направить своих специалистов на обучение за рубеж. Средние и малые предприятия могут воспользоваться услугами российских вузов.

Вторая, на мой взгляд, важная проблема – это низкая активность предприятий в договорном процессе, в защите своих коммерческих интересов. Активная совместная работа Правительства и российских компаний по формированию необходимых мер поддержки, соответствующих нормам ВТО, идет с февраля этого года. В интересах татарстанских предприятий активнее участвовать в этой работе.

В условиях ВТО важно научиться использовать разрешенные защитные меры. При этом инициатива должна исходить от самих предприятий. Прежде всего, это касается информирования правительства и международных комиссий по проблемам недобросовестной конкуренции (демпинга, низкого качества, «серого импорта»). Это требует от предприятий организации системы мониторинга цен на импортируемую, экспортируемую и производимую Россией продукцию. Для максимальной защиты внутреннего рынка от некачественной продукции особое внимание следует уделить вопросам сертификации продукции, принятию технических регламентов. Гораздо проще организовать работу по защите внутреннего рынка, используя потенциал отраслевых и региональных союзов. В Татарстане по этим вопросам также можно обращаться в Торгово-промышленную палату.

Предварительная оценка последствий вступления в ВТО для малых предприятий

В целом:

«Плюсы»:

1. Механизм реализации права на защиту от несправедливой конкуренции и торговой дискриминации на мировых рынках⁵;
2. Свобода транзита товаров – доступ к международному механизму разрешения споров;
3. Создание цивилизованной конкурентной среды и возможности противодействия бюрократическим, законодательным и административным барьерам;
4. Перспективные рынки для продукции с высокой степенью переработки или высокотехнологической продукции (основные тарифные уступки ВТО даются именно этим группам);
5. Снижение коррупционных угроз и рисков;
6. Приток международных инвестиций в предприятия малого и среднего бизнеса.

«Минусы»:

1. Повышение рисков существования малых предприятий, что связано с либерализацией доступа зарубежных компаний на российский рынок;
2. Повышение производственных издержек, что связано с

⁵Общие потери отечественных экспортеров от ограничительных мер, применяемых иностранными государствами для защиты своих внутренних товарных рынков, по оценке Минэкономразвития достигают 1,5-2 млрд долларов ежегодно. На 1 января 2012 года Минэкономразвития России зафиксированы 72 ограничительные меры, применяемые иностранными государствами. На сегодняшний день в отношении российских товаров действует 37 антидемпинговых мер, 5 специальных защитных мер, 30 иных мер нетарифного регулирования торговли, включая меры административного регулирования. Проводятся 4 антидемпинговых и 3 специальных защитных расследования, а также 15 пересмотров введенных ранее антидемпинговых мер. На начало 2012 года доступ российских товаров на свои рынки ограничивали 20 иностранных государств. Максимальное количество ограничительных мер действует в ЕС, Украине, США и Белоруссии. Более половины от всех действующих антидемпинговых мер введены в отношении импорта российских черных металлов и изделий из них. Второе место занимают минеральные удобрения и продукция химической промышленности.

нивелированием внутренних цен на топливно-энергетические ресурсы и тарифов на инфраструктурные услуги с уровнем мировых цен (повышение цен на электроэнергию, газ, др. естественных монополий);

3. Снижение общей конкурентоспособности МСП, что связано с отсутствием современного оборудования, производственных и информационных технологий, систем менеджмента, стандартов качества;

4. Нехватка высококвалифицированных сотрудников.

В зависимости от сферы деятельности:

- **торговля** (72% оборота МБ в России.): скорее всего, пострадает несильно. Членство в ВТО повлечет за собой дополнительные возможности по развитию экспорта, а также снижение закупочных цен вследствие отмены ряда пошлин по истечении переходного периода.

- **сфера услуг:** компаниям, работающим в этой сфере (7,3% оборота МБ в РФ) придется тяжелее, по уровню сервиса многие наши компании проигрывают иностранным, хотя на нашей стороне «человеческий капитал» и опыт работы в российских реалиях. Ожидается существенная конкуренция в части развития маркетинговой составляющей, чуть лучше дело обстоит с предприятиями, работающими в области финансовых и консалтинговых услуг за счет того, что в них сосредоточен значительный интеллектуальный потенциал. Тем не менее, отраслевые эксперты уверены, что многим компаниям сферы услуг ничего не угрожает: в настоящее время крупные иностранные фирмы уже открыли представительства в России, либо они аффилированы с отечественными фирмами. Это значит, что иностранцы и без того присутствуют во всех сегментах рынка услуг. После вступления в ВТО вырастет число иностранных игроков, но и в этом случае можно говорить лишь о крупных компаниях, которые вряд ли можно назвать реальными конкурентами малым предприятиям. Небольшие иностранные фирмы из сферы услуг вряд ли пойдут в Россию: у нас очень своеобразный рынок, и правила игры сильно отличаются от зарубежных.

- **строительство:** предприятия строительного комплекса (11,3% всех МП, обеспечивающие 7,6% оборота МБ) могут быть затронуты по двум позициям: обязательства, которые Россия

возьмет на себя по уровню импортных пошлин на стройматериалы, и обязательства России по допуску иностранных компаний на отечественный рынок строительных услуг. Согласно предоставленным данным, «связанные» ставки импортных пошлин (конечный уровень связывания) на строительные материалы либо не изменятся вовсе (штукатурные материалы, известь, цемент), либо будут снижены максимум на 2,7% (изделия из древесины). Расчеты показывают, что либерализация импорта стройматериалов, если и приведет к сокращению внутреннего производства, то незначительно – менее 0,1%. Льготный период по товарам стройиндустрии составит от 1 до 4 лет. Таким образом, вступление России в ВТО, по-видимому, относительно слабо отразится на внутреннем производстве стройматериалов. Совсем в другой плоскости нужно рассматривать строительство, поскольку здесь речь идет о доступе на рынок не товаров, а услуг. В России уже появились опытные и вполне конкурентоспособные строительные компании, которые могут выполнять самое сложное строительство на более благоприятных условиях, чем иностранные конкуренты. Надо отметить и несколько субъективный, но от этого не менее важный фактор: вряд ли иностранные компании сразу кинутся осваивать российский строительный рынок: им предстоит, во-первых, освоить принципы взаимодействия с российской администрацией, а также максимально разобраться в достаточно сложных земельных отношениях между местными властями, субъектами Федерации и государством. Кроме того – изучить все писанные и неписанные правила российского рынка стройматериалов и строительства, а также быть готовыми к лоббированию интересов отечественных строителей.

- **производственный бизнес:** предприятиям этой сферы (12% от общего числа малых предприятий, они обеспечивают 9,5% от общего оборота МБ) придется сложнее всего, потери неизбежны. Только крайне незначительную их часть можно назвать экспортно ориентированными. Причиной тому - изношенность основных фондов, низкая техническая оснащенность производства (высокая энергозатратность) и крайне низкая производительность труда, нехватка квалифицированных кадров (отсутствие инновационности у основного производственного персонала) и также зависимость от цен на энергоносители и коммунальные услуги. Продукция малых пред-

приятый должна быть конкурентоспособна, а чтобы она была конкурентоспособна, она должна быть и сертифицирована, и выпущена на новом сертифицированном оборудовании, что тоже является большой проблемой. В то же время, снижение ввозных пошлин, даст производителям возможность закупать компоненты и сырье более высокого качества. В свою очередь, это позволит предприятиям снизить себестоимость своей продукции и быть более конкурентоспособными на рынке. Появятся и возможности освоения новых рынков сбыта, для чего производственным фирмам необходимо обеспечить высокий уровень качества своей продукции.

- **сельское хозяйство**: самый малочисленный и наиболее уязвимый сектор малого бизнеса – менее 3% малых предприятий России работают в этой сфере, обеспечивая менее 1% оборота МБ. Продукция большинства малых сельхозпредприятий сегодня не может конкурировать с аналогичными товарами зарубежных производителей. В связи с этим отечественным предприятиям нужно подготовиться к приходу на рынок иностранных компаний, чтобы составить достойную конкуренцию международному бизнесу и сохранить контроль над национальной экономикой. Необходимо принять ряд превентивных мер, среди которых: ускорение развития льготного лизинга, развитие инфраструктуры села, внедрение современных производственных и управленческих технологий, государственная поддержка малых предприятий агропромышленного комплекса с использованием финансовых инструментов, разрешенных правилами Всемирной торговой организации, повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции на уровне мировых стандартов, развитие транспортно-логистической и производственной инфраструктуры, подготовка квалифицированных кадров.

Предложения и рекомендации по оказанию помощи МБ России в условиях вступления в ВТО:

Государство:

1. Завершить затянувшийся процесс законодательного регулирования малого и среднего предпринимательства и защиты его интересов, максимально приблизив российское правовое пространство к мировой и европейской практике.

2. Снять всевозможные административные барьеры, пре-

пятствующим развитию предпринимательства.

3. Определить приоритетные отрасли и защитить их от дешевого импорта. Например, проинвестировать средства на качественный рынок в наименее конкурентоспособных и уязвимых отраслях, таких как сельское хозяйство или провести кампанию, направленную на поднятие имиджа российского производства («Покупайте российское!!!!»), др.

4. Стимулировать инновационную деятельность.

5. Внедрить в России международную систему стандартов качества.

6. Увеличить расходы на маркетинг и интеллектуальный потенциал (управленческие технологии, ноу-хау и т.д.).

Региональная власть:

1. Разработать специальные программы поддержки предприятий в условиях ВТО сроком на 5–10 лет, в соответствии с которыми минимизируются риски, возникающие при вступлении России в эту организацию.

2. Заняться обучением кадров: подключить имеющийся научно-образовательный потенциал для подготовки соответствующих специалистов, возможно, перепрофилировать какую-то специальность в вузе на данное направление, организовать курсы лекций для предприятий и организаций, пригласить профессионалов для проведения тренингов, деловых игр, для обмена передовым опытом

Провести ревизию ситуации на каждом конкретном предприятии и вместе с их собственниками эту ситуацию профилактически проработать.

Рекомендуемые мероприятия по подготовке предприятия к вступлению России в ВТО:

1. **Конкретизация условий задачи:** собственные товары (услуги) по отношению к товарам (услугам) мирового сообщества.

2. **Проведение анализа** внешнего рынка, изучение конъюнктуры основных рынков товаров и услуг.

3. Определение «слабых» мест:

– Низкая конкурентоспособность товара (неконкурентоспособность по качеству, цене, дизайну и упаковке, устаревшее оборудование и технологии, отсутствие сертификата соответствия системы менеджмента качества (СМК) требованиям

международного стандарта ISO 9001:2000)?

– Использование непрозрачных методов ведения хозяйственной деятельности?

– Отсутствие подготовленных специалистов?

– Незнание основ внешнеэкономической деятельности? и т.д.

4. Разработка мероприятий по ликвидации слабых мест с учетом следующих аспектов:

– Имеются ли у предприятия собственные ресурсы для улучшений?

– Нужно ли пригласить в штат недостающих специалистов?

– Требуется ли дополнительное обучение персонала?

– Не следует ли воспользоваться услугой консультантов или заключить долгосрочное соглашение с аутсорсинговой организацией?

– Существуют ли механизмы поддержки предприятий со стороны государства и на каких условиях можно ими воспользоваться? и др.

5. Разработка индивидуальной стратегии предприятия, которая должна включать комплекс мер, направленных на повышение эффективности производства, снижение издержек, внедрение стандартов качества продукции.

VI. ТАТАРСТАН В УСЛОВИЯХ ЧЛЕНСТВА РОССИИ В ВТО: ВОЗМОЖНЫЕ РИСКИ

Татарстан входит в пятерку лидеров среди регионов России по основным индикаторам социально-экономического развития – размерам промышленного производства, иностранных инвестиций, вводу жилья и объемам работ в строительном комплексе. Республика расположена на удобной экономико-географической территории страны, у нас имеется обширная, детально изученная минерально-сырьевая база полезных ископаемых, мощный промышленно-производственный потенциал, развитый научно-образовательный комплекс, нормативно-правовая база, обеспечивающая режим максимального благоприятствования для потенциальных инвесторов, широкий спектр мер государственного регулирования и многое другое.

По оценкам Министерства экономики РТ и отраслевых министерств, рост валового регионального продукта в 2011 году составил не менее 4,2% к уровню 2010 г. (ВВП РФ – 4,1%). Индекс промышленного производства – более 105% (в РФ – 104,8%) к уровню 2010 года, объем отгруженной промышленной продукции – 1290,6 млрд. руб.

Наибольшие темпы роста сохраняются на предприятиях машиностроительного комплекса: в производстве машин и оборудования – 123,3% (к уровню января-октября 2010 г.), транспортных средств и оборудования – 117,9%, электрооборудования, электронного и оптического оборудования – 115,9%. Также высокие темпы отмечены в производстве прочих неметаллических минеральных продуктов – 121%, пищевых продуктов – 109,2%. Положительную динамику демонстрируют предприятия нефтегазохимического комплекса: индекс произ-

водства резиновых и пластмассовых изделий составил 114,9%, нефтепродуктов – 114,8%, химического производства – 108,4%.

В январе-сентябре 2011 года предприятиями и организациями республики получена прибыль в размере 171,3 млрд. руб., что на 57,9% выше уровня соответствующего периода предыдущего года. Количество организаций, получивших прибыль, составило 74,6% (в январе-сентябре 2010 года – 67,9%).

В январе-сентябре 2011 года в республике инвестиции в основной капитал использованы в объеме 216,3 млрд. руб. По оценке, в 2011 году темпы роста инвестиций в основной капитал в Татарстане превысили уровень предыдущего года на 5,8% (в РФ – на 6%). Наибольший объем инвестиций вкладывался в развитие обрабатывающих производств – 28,9% (в РФ – 16,2%), транспорта и связи – 21,9% (в РФ – 27,5%), в операции с недвижимым имуществом, аренду и предоставление услуг – 15,2% (в РФ – 7,8%), добычу полезных ископаемых – 10,2% (в РФ – 19,5%), производство и распределение электроэнергии, газа и воды – 4,5% (в РФ – 11,5%). В 2011 году объемы введенного жилья, по оценке, превысили уровень 2010 года на 17,9% (в РФ – снизились на 4,6%). Примечательно, что в 2011 году зафиксирован самый низкий показатель роста потребительских цен в республике за всю новейшую историю России. Он оценивается на уровне 106–106,5% (в РФ – 106,5–107%).

Республика входит в тройку лидеров среди других регионов России по объему сельскохозяйственной продукции. В январе-ноябре 2011 года объем продукции сельского хозяйства составил около 159 млрд. рублей. Это на 41,2% процента в сопоставимых ценах выше уровня соответствующего периода 2010 года (в РФ – 19,9%), что обусловлено прежде всего высокими показателями в растениеводстве. В 2011 году объем сельскохозяйственного производства по оценке превысил уровень 2010 года на 43,4% (в РФ – на 13,7%). В общей сложности за период январь-июнь 2011 года реализовано скота и птицы на сумму 57,5 млрд. рублей. Общая посевная площадь сельскохозяйственных угодий на 2011 год составила 3082,6 тыс. гектаров. Неблагоприятные погодные условия лета 2010 г., прервавшие тенденцию роста в аграрном секторе, вызвали снижение темпов экономики в целом почти на 2%. Приоритетным направлением в Татарстане в с/х должно стать создание новых мелиоративных объектов, а также реконструкция и модернизация имеющихся систем орошения.

В числе причин, сдерживающих темпы экономического роста в республике, следует отметить недостаточную эффективность производства, значительный физический и моральный износ основных фондов, технологическое отставание, которое имеется практически во всех отраслях экономики, недостаточный приток инвестиций для создания конкурентоспособных производств, ориентированных на выпуск конечной продукции, спросовые ограничения. На решение этих проблем нацелена новая Программа социально-экономического развития Татарстана на 2011–2015 годы. Также сдерживающими факторами для дальнейшего развития нужно отметить несоответствие транспортной схемы республики потребностям экономики, несовременную транспортную и логистическую инфраструктуру, ограниченность доступа предприятий к "длинным" кредитам.

Около 20% экономических благ, производимых в экономике региона, относятся к категории наукоемких товаров и услуг, что почти в два раза выше аналогичного среднероссийского показателя. Говоря об инновационном векторе развития экономики Татарстана, в качестве ориентиров следует отметить следующие: повышение энергоэффективности; расширение номенклатуры производимой высокотехнологичной продукции нефтехимического комплекса республики; создание и развитие наноиндустрии, а также формирование полноценного, отвечающего требованиям времени рынка интеллектуальной собственности. Для постоянного наращивания инновационной активности у нас созданы вполне благоприятные условия. Это, прежде всего, передовое законодательство. В республике создана современная инновационная инфраструктура, мы обладаем научной подготовкой производственных процессов и осуществляем активную государственную поддержку инновационной деятельности. Объем потребления нанопродукции в республике в текущем году должен увеличиться на 5 млрд. рублей, а производство – на 7 млрд. рублей. К 2015 году запланировано увеличение объемов потребления и производства нанотехнологической продукции на 15 млрд. и 18 млрд. рублей, соответственно. Эти цифры заложены в совместном с Госкорпорацией "Роснано" Плате совместных действий по стимулированию спроса на инновационную, в том числе нанотехнологическую, продукцию. К 2015 году номенклатура потребляемой в Республике Татарстан нанотехнологической продукции увеличится на 15–30 видов, а собственно производимой – на 10–15 видов.

Внешнеторговый оборот Татарстана составляет 18,2 млрд. долларов США. Участники ВЭД поддерживали торговые отношения со 129 странами мира. Доля торговли со странами дальнего зарубежья в январе-декабре 2011 года составила 85,59% от общего товарооборота, со странами СНГ – 14,41%.

В 2010 году на 30% увеличилось поступление прямых иностранных инвестиций, и в итоге их объем составил 146,5 млн. долларов США. Объем инвестиций в основной капитал, поступивших в экономику республики в прошлом году, составил более 300 млрд. рублей. В настоящее время в экономике республики на разных стадиях реализации находятся более 400 проектов. Стоимость их оценивается в сумме порядка 37 млрд. долларов США. Наибольшая доля в структуре инвестиций приходится на отрасли энергетики и нефтегазохимии. В 2010 году она составила более 50%, из которых 60% пришлось на комплекс "ТАНЕКО".

В республике стоит задача значительного увеличения объемов притока иностранных инвестиций в экономику, в первую очередь, в приоритетные инновационные отрасли. Необходимо расширить номенклатуру экспорта, развивать его структуру за счет увеличения глубины переработки экспортоориентированной продукции. Ориентир для Татарстана в данной области – активизация сотрудничества с ведущими странами Европы в сфере обмена новейшими технологиями в производстве, нанотехнологий и IT-направлений.

Решение таких задач, как осуществление модернизации экономики республики, развитие внешнеэкономической деятельности и продвижение продукции предприятий Республики Татарстан на рынки зарубежных стран будет способствовать преодолению возможных негативных последствий от членства России в ВТО. **В Татарстане процесс «восстановления» отраслей должен идти более быстрыми темпами, так как в последние годы республика использовала в своем развитии кластерный принцип, который характеризуется большим количеством хозяйственных взаимосвязей и взаимодействий в экономике, и в этом случае будет достигнут синергетический эффект.**

Также по сравнению с другими регионами России у Татарстана есть ряд преимуществ, которые помогут республике выйти из ситуации с присоединением РФ к ВТО с наименьшими потерями. Это:

1. Татарстан – нефтяная республика. При росте цен на нефть республика в экономическом плане будет лучше чувствовать себя

по сравнению с другими регионами.

2. Строительство объектов Универсиады⁶ (при условии,

⁶11 октября 2008 года в Казани подписан Основной контракт на проведение 27 Всемирных летних студенческих игр 2013 года. Всего для проведения Универсиады требуется в общей сложности 64 спортивных сооружения. Все 64 спортивных сооружения для соревнований должны полноценно работать уже за год до Универсиады (на конец 2008 года Казани необходимо построить еще 36 из них). Всего строительство и реконструкция спортивных объектов потребуют 25 млрд руб.

Начавшиеся и развивающиеся кризисные явления в экономике России и Татарстана вызвали обоснованные сомнения в возможности реализации такого крупномасштабного проекта. Универсиада-2013 – совместный проект федерального центра и Республики Татарстан. Часть объектов финансируется за счет федерального бюджета, часть – за счет средств муниципалитета Казани, часть за счет привлеченных средств. Федеральный проект по подготовке к Универсиаде-2013 «выстрелил» в самый кризисный момент, когда в Казани остановилось строительство многих объектов. Участие в сооружении и реконструкции 64 зрелищных спортивных объектов и инфраструктуры к ним общей стоимостью 36 млрд рублей гарантирует застройщикам в период кризиса как минимум постоянную работу, обеспеченную бюджетным финансированием

В начале 2009 года президент России 24 декабря 2008 года подписал Указ «О подготовке к проведению XXVII Универсиады». 2009 год стал определяющим в решении проблем строительства спортивных объектов Универсиады-2013, было осуществлено полное проектирование всех запланированных к строительству объектов. По данным на конец марта 2009 года порядка 40% спортивных сооружений для проведения Универсиады в Казани есть, однако некоторые из них необходимо еще реконструировать исходя из требований к соревнованиям такого высокого уровня. В 2009 году планируется сдать в эксплуатацию Академию тенниса, Дворец единоборств и ряд других объектов, требуется построить еще двадцать девять объектов, включая универсиадскую деревню. На конец первого квартала 2009 года сформирован полный перечень спортивных сооружений, определен порядок их финансирования и предварительные сроки ввода в строй.

Решения по вопросам, связанным с проведением Универсиады, учитывают все факторы и риски, с которыми сталкиваются экономика и финансовая сфера страны в целом. Они основаны на реальных возможностях, носят конкретный характер. При их принятии учитывалось то, что в республике проведена большая подготовительная работа, в частности, сняты все проблемы, связанные с отводом земельных участков, а также в основном налажены коммуникации, что положительно скажется на стоимости строительства спортивных объектов. Проект Универсиада-2013 рассматривается в республике как антикризисная программа, поскольку в ходе строительства задействованы не только действующие строительные организации, к процессу подключен рабочий потенциал, который из-за кризиса оказался невостребованным.

необходимого финансирования федерального центра). Это повлечет за собой новые рабочие места и снижение безработицы.

3. Высокий уровень развития промышленности по сравнению с соседями.

На сегодняшний день нет ни одного сколько-нибудь серьезного исследования о последствиях для татарстанской экономики от вступления страны в ВТО. По косвенным признакам можно лишь делать осторожные прогнозы.

Прогнозы для некоторых предприятий Татарстана (при анализе учитывалось мнение руководителей предприятий):

- ОАО КАМАЗ. Уровень таможенных пошлин сегодня такой же, как и при ВТО, поэтому для производителей грузовых автомобилей риски не столь велики, как для производителей легковых автомобилей. Кроме того, КАМАЗ сможет ввозить все необходимые качественные комплектующие, которые позволят собирать качественные автомобили.

- ОАО «Мелита», ОАО "Альметьевская чулочносочная фабрика "Алсу», швейная фабрика «Адонис», обувная фабрика «Спартак», др. Значительная доля татарстанского рынка заполнена товарами зарубежного производства, большая часть из которого некачественная и ввозится нелегально (это касается Китая и Турции). Пока государство таможенными пошлинами удерживает значительную часть импорта, но вступление в ВТО откроет границу, и импорт заполнит прилавки, составив серьезную конкуренцию российским товарам. В то же время, учитывая, что легкая промышленность практически «умерла», то возможность поставки некоторых видов качественной продукции (например, меховой) в Европу позволит провести оптимизацию структуры некоторых предприятий легкой промышленности;

- ОАО КВЗ выпускает конкурентоспособную технику, и больших проблем ему удастся избежать.

- ОАО КАПО – входит в ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация" и, соответственно, будет иметь те же проблемы, что и авиапром России в целом.

- ОАО «Элекон» также выпускает качественную конкурентоспособную продукцию, и его руководство считает, что предприятие в условиях ВТО не понесет убытков, хотя есть вероятность затоваривания рынка дешевой китайской продукцией.

- ОАО «Птицефабрика Казанская» – если правительство

продолжит реализацию инвестиционной программы развития отрасли (предприятие участвует в этой программе), то перспективы благоприятные. Уже сейчас генетический материал закупается во Франции, европейские фирмы поставляют концентраты, вакцины – они гораздо качественнее отечественных. Предприятие технически перевооружается и выпускает высококачественную продукцию. Минусом для всех сельхозпредприятий республики станет себестоимость наших товаров

- ОАО КМИЗ – при снижении таможенных пошлин огромный поток импортной продукции захлестнет российский (татарстанский) рынок, а поскольку достаточное количество производственных мощностей будет по-прежнему обуславливать высокий уровень конкуренции на мировом рынке, то экспортировать отечественные медицинские товары будет довольно сложно. Вообще существует опасность потери и внутренних рынков. Вынужденное повышение цен также неблагоприятно отразится на состоянии предприятия, так как в этом случае производимые товары снизят свою ценовую конкурентоспособность

- ОАО «Татнефть», ОАО «Казаньоргсинтез», ОАО «НКНХ» – не ожидается существенного влияния или серьезных последствий от вступления России в ВТО.

Большие опасения у руководства республики вызывает судьба моногородов Татарстана – небольших городов с градообразующими предприятиями, которые "лягут", столкнувшись с дешевым импортом.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Мировой экономике угрожает масштабный финансовый кризис, второй за четыре года. Шанс избежать рецессии очень мал. Россию ждут те же проблемы, что и остальных. Но вступление в ВТО, возможно, позволит минимизировать негативные последствия. Совокупный долг проблемных стран еврозоны порядка 4 трлн евро, при этом максимальный объем помощи от лидирующих стран ЕС и Международного валютного фонда составляет всего 1,2–1,3 трлн евро. Россия готова к кризису лучше, чем большинство развитых стран: госдолг всего 12% ВВП, объем золотовалютных резервов – это большой запас прочности. Чтобы минимизировать последствия текущего кризиса, России нужны структурные реформы. Ускорить рост экономики России поможет вступление во Всемирную торговую организацию, и самое важное, что будет сопутствовать вступлению России в ВТО – это укрепление доверия к российской экономике, что позволит увеличить, в свою очередь, и скорость роста экономики.

Россия вступает в ВТО именно для того, чтобы использовать правила этого клуба для диверсификации и укрепления экономики, чтобы извлекать преимущества и избежать дискриминации в вопросах торговли. На основании проведенных исследований и экономического анализа, с достаточно высокой степенью вероятности в краткосрочной перспективе членство в ВТО может быть проблематичным для ряда отраслей. Имеющийся у России переходный период в 7 лет надо максимально использовать и перейти к более долгосрочным ориентирам в торговой политике. В этой ситуации значительно повышается роль федеральных и территориальных общественных ор-

ганизаций, объединений предпринимателей, промышленных ассоциаций и др., призванных на основе анализа ситуации в целом и «частного» анализа выдвигать инициативы, предлагать возможные решения проблем и способствовать принятию адекватных решений на самом высоком уровне. Так, можно было бы предложить правительству ввести в федеральную контрактную систему для государственных закупок и закупок госкорпораций норму, в соответствии с которой для отечественных товаров с подтвержденным происхождением при сопоставлении цен применялись бы специальные федеральные или региональные коэффициенты, в соответствии с которыми местные или российские товары получали бы преференции. Такое предложение связано с тем обстоятельством, что российские производители не в состоянии на равных конкурировать с продукцией китайских предприятий, и для государственных нужд в результате приобретает недолговечная, некачественная продукция. Такие коэффициенты поддержат отечественного производителя, дадут ему возможность побеждать в аукционах. Эта мера особенно важна для регионов, бюджеты которых зависят от налоговых платежей местных производителей.

Обсуждать и прогнозировать последствия вступления России в ВТО можно бесконечно. Только время и практика применения правил ВТО повсеместно окончательно расставят акценты и прояснят нынешнюю «неопределенность». Мы должны научиться себя защищать и уже сегодня отработать вопрос применения защитных механизмов ВТО.

СПРАВОЧНО

1. Окончательный вариант обязательств России в отношении отдельных товарных групп:

- Снизятся ставки пошлин на **иностранное лекарства** с 15–5% до 6,5–5% в течение переходного периода и, одновременно, опережающими темпами будут снижаться пошлины на медицинское оборудование и лекарственные субстанции (до 2–3%).

- Для рынка **химической продукции** вступление в ВТО в подавляющем большинстве случаев не будет иметь значимых последствий. В целом ставка пошлины снизится с 10 до 6,5%–5%. В тех же случаях, когда снижение более существенным (косметические средства, мыла и моющие средства, линолеум, некоторые готовые изделия из пластмасс) – оно будет происходить в течение 5–6-летнего переходного периода.

- Будут заметно снижены или отменены ставки пошлин на **технологическое, строительное, научное и измерительное оборудование**.

- В течение 3 лет после присоединения будут отменены пошлины на **компьютеры, средства их производства и элементную базу**. Пошлины на **бытовую электротехнику** и электронику, снизившись с 15%, останутся на уровне 7–9%.

- В отношении **транспортных средств** уровень тарифов на момент присоединения к ВТО должен вернуться к «докризисному» состоянию российского тарифа периода до 2009 года. На **новые легковые автомобили** произойдет снижение пошлины с 25% до 15% в течение 7 лет, причем снижение происходит в основном в течение последних 3 лет, что, с одной стороны, обеспечит интересы российских покупателей и потребителей, с другой – позволит в полном объеме реализовать крупные ин-

вестиционные проекты с участием иностранного капитала по производству автомобилей в России. При этом пошлины на **старые автомобили** (бывшие в употреблении от 3 до 7 лет) сохранятся на уровне 20% после снижения с 25% в течение переходного периода.

- На **готовые продукты из рыбы** пошлины снизятся незначительно – с 15 до 12,5–12% за 1–3 года. Что касается рыбного сырья, то на многие его виды пошлины снизятся с нынешних 10% до 6–8%, в отдельных случаях до 3–5%.

- Пошлины на **молоко, сливки сухие и сгущенные**, сливочное масло снизятся с 25 до 20%, возвращая, таким образом, размер ставок к уровню, действовавшему до 1 января 2010 г. К моменту присоединения действующий тариф в отношении позиций чая и кофе в основном снижаться не будет.

- Россия снизит пошлины для некоторых **кормов для животноводства** и домашних животных (в том числе, соевых бобов, жмыха, шрота), не произрастающих в России овощей, фруктов и орехов (фисташек, арахиса, апельсинов, виноград, бананов и т.п.), в особенностей овощей и фруктов в зимний период. Облегчится импорт **сырья, недостающего для пищевой промышленности** (например, высококачественной молочной сыворотки).

- С момента присоединения к ВТО Россия продолжит применение режима тарифного квотирования при импорте **говядины, свинины и мяса птицы**. Срок окончания режима тарифного квотирования для этих видов мяса не определен. Срок окончания действия режима тарифных квот на свинину – 31.12.2019 г.

Условия доступа на рынок говядины останутся на существующем уровне, мясу птицы и свинины – ужесточатся.

Обязательства по услугам

Россия примет на себя обязательства по 116 секторам услуг (из 155 секторов, предусмотренных классификацией ВТО). Однако, в подавляющем большинстве случаев обязательства не предусматривают каких-либо изменений в действующей системе регулирования. Основным исключением из этого правила является сектора страхования, в котором общая квота иностранного участия в секторе должна быть повышена с 25% до 50%, а 49%-ое ограничение на участие

иностранного капитала в капитале компаний, занимающихся страхованием жизни и обязательным страхованием, трансформируется в 51%-ое ограничение с даты присоединения и отменяется через 5 лет. При этом с 2004 года в 49%-ое ограничение иностранного участия в капитале страховщиков, занимающихся страхованием жизни и обязательным страхованием, не применяется к страховым компаниям с участием капитала из стран ЕС. Через 9 лет после присоединения к ВТО формально разрешается работа в России «прямых» филиалов иностранных страховых компаний – однако, ограничения, предусмотренные нашими обязательствами, позволяют сформировать для филиалов условия доступа и деятельности на российском рынке, идентичные условиям учреждения и деятельности юридических лиц, что в значительной степени лишает эту филиалы конкурентных преимуществ по сравнению с российскими компаниями.

В ряде секторов обязательства предусматривают возможность введения более жестких мер по сравнению с существующим режимом. Так, например, Россия сможет при необходимости ввести государственную монополию на оптовую торговлю алкоголем.

Системные обязательства

Лицензирование импорта

В рамках ВТО Россия лишь подтверждает применяемую в настоящее время систему лицензирования импорта и видов деятельности (за исключением перехода к автоматическому лицензированию импорта алкоголя).

Сохранится система уведомлений в отношении товаров содержащих криптографическую составляющую.

Субсидии

Обязательства России в ВТО в части субсидирования промышленности являются обычными обязательствами любой развитой страны-члена ВТО. Запрещено будет осуществлять прямое субсидирование экспортеров, а также предоставлять субсидии, получить которые смогут только при условии использования отечественных товаров (например, при субсидировании закупок техники, которая должна быть только отечественной или использования отечественных компонентов в производстве). Доля таких субсидий в общем объеме государственной

поддержки промышленности в России крайне не велика и носит точечный характер, в то время как системные меры поддержки, осуществляемые, в том числе, в рамках Федеральных целевых программ правилам ВТО не противоречат и Россия сможет их осуществлять без ограничения объема субсидирования.

Особые экономические зоны

Переходный период по предоставлению инвесторам в Калининградской и Магаданской ОЭЗ льгот, противоречащих правилам ВТО, позволит в полной мере реализовать инвестиционные проекты на условиях, предусмотренных нашим законодательством.

Промсборка

Переходный период, в течение которого могут сохраняться противоречащие правилам ВТО элементы режима «промышленной сборки» автомобилей и автокомпонентов, является беспрецедентным в истории ВТО по объему изъятий с экономической и правовой точки зрения. Переходный период истекает 1 июля 2018 года, когда подавляющее большинство инвесторов выйдет на полную окупаемость инвестиционных проектов и начнут получать чистую прибыль на вложенные инвестиции. Договоренности по ВТО не приведут к расторжению инвестиционных соглашений.

Охрана прав интеллектуальной собственности

В ходе переговорного процесса по присоединению Российской Федерации к ВТО, постепенно принимались нормативные акты, которые не только приводили российское законодательство в соответствии с нормами ВТО, но и совершенствовали его.

В результате действующее российское законодательство полностью соответствует нормам и правилам ВТО, в частности Соглашению по Торговым аспектам охраны прав интеллектуальной собственности. Обязательства в рамках ВТО лишь подтверждают это.

Ценообразование на энергоносители

Российская политика в области ценообразования должна после присоединения России к ВТО обеспечивать покрытие

затрат и получение дохода российскими производителями и поставщиками природного газа. Они должны действовать на основании коммерческих соображений. При этом эти правила не касаются поставок газа некоммерческим потребителям газа, в отношении которых Российская Федерация сохраняет право применять такое регулирование цен на природный газ, которое будет обеспечивать социально-экономические цели и задачи России. То есть, обязательства в ВТО соответствуют нынешнему законодательству и практике.

Санитарные и фитосанитарные меры и техническое регулирование

Обязательства России в направлены на обеспечение соответствия системы санитарного, ветеринарного и фитосанитарного регулирования, а также технического регулирования правилам ВТО.

Применяемые санитарные, ветеринарные и фитосанитарные меры Российской Федерации должны быть основаны на международных стандартах, подкреплены достаточным научным обоснованием и оценкой риска.

Россия сохранит право применять более жесткие требования по сравнению с указанными международными стандартами, если того требует уровень защиты, установленный в Российской Федерации. При этом Россия будет активно участвовать в деятельности соответствующих международных организаций при разработке ими стандартов и рекомендаций.

Будет обеспечена прозрачность процедуры, согласно которой импортер сможет обжаловать приостановление, аннулирование или отказ в разрешении на импорт подконтрольных товаров и получить письменный ответ, разъясняющий причины принятия соответствующего решения и меры, которые заявитель должен предпринять для получения разрешения. Россельхознадзор обязуется, прежде чем принять меры по приостановке импорта, предоставить стране-экспортеру возможность принять соответствующие корректирующие меры. Данное обязательство не распространяется на случаи, связанные с существенными рисками для здоровья людей и животных.

В части технического регулирования Российская Федерация будет обеспечивать соответствие законодательства в данной сфере требованиям Соглашения ВТО по техническим барьерам

в торговле. Техническое регулирование будет разрабатываться с учетом международных стандартов и рекомендаций и необходимости обеспечивать необходимый уровень безопасности Российской Федерации.

Транспарентность

Российская Федерация будет обеспечивать необходимый уровень транспарентности законодательства и практики регулирования внешней торговли в России. Все нормативные акты общего применения, регулирующие торговлю, будут публиковаться в официальных источниках, и не будут вступать в силу до момента их официальной публикации. Кроме того, при разработке нормативных правовых актов Россия будет предоставлять всем заинтересованным лицам возможность в течение разумного периода времени представить свои комментарии и предложения по проектам таких актов до того, как эти акты принимаются. Это призвано обеспечить надлежащий уровень предсказуемости правовой среды в Российской Федерации.

Обязательства по поддержке сельского хозяйства

Обязательства в области сельского хозяйства отличаются от стандартных обязательств, которые принимались другими странами, присоединявшимися к ВТО. В соответствии со стандартным подходом, присоединяющаяся страна «связывает» общий объем поддержки, искажающей торговлю, на уровне трехлетнего периода, предшествующего присоединению, и сокращает в течение короткого периода после присоединения.

Для России разрешенный уровень поддержки будет составлять 9 млрд. долларов США (что более чем в 2 раза превышает уровень, который был бы разрешен России в соответствии со стандартными правилами). Затем разрешенный уровень поддержки будет постепенно сокращаться, а с 2018 года – будет «связан» на нынешнем уровне.

Россия подтвердила, что после присоединения к ВТО (как и в настоящее время) не будет использоваться экспортные субсидии сельскому хозяйству.

2. Данные по средневзвешенным ставкам российских договоренностей по товарным группам:

Основные товарные группы	Средневзвешенная ставка начального уровня	Средневзвешенная ставка конечного уровня	Средневзвешенная ставка ЕТТ
Живые животные	2,686	2,686	15,279
Мясо и пищевые мясные субпродукты	23,079	21,922	28,904
Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	10,004	3,920	10,003
Молочная продукция; яйца птиц; мед	19,622	14,836	14,791
Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	8,701	5,104	5,136
Живые деревья и другие растения	14,390	5,001	14,297
Овощи	15,649	11,569	11,192
Съедобные плоды (фрукты) и орехи	7,841	4,934	7,726
Кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности	7,923	3,662	4,505
Хлебные злаки	10,973	7,952	27,918
Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмал; инулин; пшеничная клейковина	12,614	8,178	12,504
Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения	2,662	2,079	1,501
Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты	5,000	5,000	5,000

Растительные материалы для изготовления плетеных изделий	15,000	9,987	15,000
Жиры и масла животного или растительного происхождения	9,671	7,626	8,387
Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных	18,696	15,459	20,067
Какао и продукты из него	8,225	5,299	8,086
Готовые продукты из зерна хлебных злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитерские изделия	11,653	9,334	11,630
Продукты переработки овощей, плодов (фруктов), орехов или прочих частей растений	14,373	9,768	10,515
Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	38,745	22,379	39,301
Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных	6,154	4,488	5,737
Табак и промышленные заменители табака	8,520	6,074	8,301
Соль, сера земли и камень; штукатурные материалы, известняк и цемент	5,669	4,254	5,527
Руды, шлак и зола	5,000	4,435	4,462
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	5,000	4,866	4,339
Продукты неорганической химии: соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	5,137	3,232	2,053
Органические химические соединения	5,272	4,588	4,509
Фармацевтическая продукция	9,512	3,165	9,486
Удобрения	10,000	6,393	10,000

Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и прочие красящие вещества; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики; чернила (типографская краска)	5,901	5,133	5,256
Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	13,355	6,253	13,109
Мыло, моющие средства, смазочные материалы	11,296	5,858	11,037
Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	5,739	4,316	7,217
Взрывчатые вещества; пиротехнические изделия; спички; пиррофорные сплавы; некоторые горючие вещества	20,000	6,500	19,589
Фото- и кинотовары	10,098	6,214	5,833
Прочие химические продукты	5,317	4,954	5,138
Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	12,515	6,217	10,652
Каучук, резина и изделия из них	7,643	5,528	6,324
Необработанные шкуры и кожа (кожевенное сырье) (кроме натурального меха) и кожа	5,000	4,998	4,116
Изделия из кожи	19,988	12,896	18,023
Натуральный и искусственный мех; изделия из него	17,820	8,950	9,830
Древесина и изделия из нее; древесный уголь	16,291	7,706	15,687
Пробка и изделия из нее	5,000	5,000	5,000
Масса из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов; не регенерируемые бумага и картон (макулатура и отходы)	15,000	7,553	8,434
Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	8,568	5,758	9,009

Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности; рукописи, машинописные тексты и планы	1,745	0,894	3,423
Шелк	5,000	3,085	4,998
Шерсть, тонкий и грубый волос животных; пряжа из конского волоса и ткань	14,668	8,244	11,753
Хлопок	11,091	7,806	11,091
Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из бумажной пряжи	5,999	5,618	5,999
Химические нити	10,308	7,354	9,978
Химические волокна	8,530	6,368	8,530
Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	20,000	11,919	20,000
Специальные ткани; материалы с прошивным ворсом; кружева; гобелены; отделочные материалы; вышивки	20,000	10,073	15,000
Текстильные материалы, пропитанные, с покрытием, дублированные; текстильные изделия технического назначения	5,177	5,123	5,185
Трикотажное полотно машинного или ручного вязания	10,000	7,175	10,000
Одежда и принадлежности одежды трикотажные, машинного или ручного вязания	19,091	10,857	10,918
Одежда и принадлежности одежды текстильные (кроме трикотажных, машинного или ручного вязания)	19,988	14,672	10,000
Прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении; тряпье	19,126	14,026	19,476
Обувь, гетры и аналогичные изделия; их части	23,409	9,090	9,347
Головные уборы и их части	20,000	13,512	10,000

Зонты, солнцезащитные зонты, трости, трости-сиденья, хлысты, кнуты для верховой езды и их части	20,000	15,000	15,000
Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов	14,985	10,954	14,965
Керамические изделия	17,809	10,722	17,098
Стекло и изделия из него	14,663	10,503	13,518
Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты	13,232	7,773	10,913
Черные металлы	5,000	5,000	4,305
Изделия из черных металлов	14,101	8,212	14,897
Медь и изделия из нее	4,998	3,965	5,040
Никель и изделия из него	6,905	6,369	5,914
Алюминий и изделия из него	14,895	10,220	13,800
Свинец и изделия из него	4,244	4,115	5,000
Цинк и изделия из него	4,953	3,582	5,000
Олово и изделия из него	2,622	2,622	5,000
Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика; изделия из них	11,646	9,967	11,386
Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов; их части из недрагоценных металлов	9,287	6,224	7,919
Прочие изделия из недрагоценных металлов	19,220	10,673	12,212
Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	8,181	4,439	2,531
Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	9,203	3,917	6,144

Железнодорожные или трамвайные локомотивы, подвижной состав и их части; путевое оборудование и устройства для железнодорожной или трамвайной сети и их части; механическое (включая электромеханическое) сигнальное оборудование всех видов	9,159	7,662	6,551
Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного и подвижного состава, и их части и принадлежности	18,140	11,851	22,652
Летательные аппараты, космические аппараты, и их части	16,717	8,403	1,637
Суда, лодки и другие плавучие средства	7,422	6,259	7,020
Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	6,174	3,946	2,130
Часы всех видов и их части	19,885	8,073	19,433
Инструменты музыкальные; их части и принадлежности	10,529	7,774	10,517
Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	20,000	13,424	20,000
Мебель; постельные принадлежности, матрацы, лампы и осветительное оборудование,	20,263	10,937	15,847
Игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и принадлежности	15,621	8,823	12,333
Разные готовые изделия	17,969	10,470	13,847
Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат	0,000	0,000	0,000

3. Мировой финансовый кризис и ВТО

Вопросы достойного развития и справедливого торгового обмена были поставлены ВТО во главу угла в условиях международного финансового кризиса. Дерегулирование экономики и полный ее перевод на рельсы финансовых спекуляций в сложившихся сложных условиях был признан Всемирной Торговой Организацией тупиковым путем развития. Мировой финансовый кризис придал работе ВТО дополнительную важность и неотложность. ВТО считает, что глобальное торговое соглашение в рамках ВТО могло бы стать защитой от протекционистской политики, к которой страны иногда прибегают во времена кризисов. Роль ВТО, как защитного экрана против протекционистских мер, имеет жизненно важное значение, и это связано не столько с каким-либо прямым воздействием на рынки, сколько с поддержанием доверия к глобальным институтам и сотрудничеству. ВТО дает реальной экономике, повседневной экономике, коллективный страховой полис против беспорядка, вызванного односторонними действиями, как открытыми, так и замаскированными; дает гарантию безопасности для сделок в кризисные времена, что станет в дальнейшем элементом устойчивости, жизненно важным для функционирования мира в эпоху глобализации.

В феврале 2009 года Всемирная торговая организация провела экстренное заседание в связи с беспрецедентными антидемпинговыми мерами по всему миру, что по мнению ВТО, затрудняет выход из кризиса. Ползучие протекционистские меры мешают мировой экономике выйти из кризиса – вот лейтмотив заявления ВТО. В то же время ведущие мировые экономисты и политики отметили, что в рамках Всемирной Торговой Организации уже существует довольно большое количество торговых споров, и далеко не всегда, даже если ВТО выносит по ним карательный вердикт, решения воплощаются в жизнь. ВТО, по мнению аналитиков, может в очередной раз привлечь внимание к тому, что происходит что-то не то, но вряд ли эта организация способна серьезно повлиять на изменение ситуации, **изменение будет достигнуто, когда поменяется качество экономик.**

Как считают руководители ВТО, глобальный кризис еще далек от завершения. Усугубляет ситуацию политика протекционизма большинства развитых стран – почти ни одна страна не

отказалась от протекционистских барьеров, введенных в ответ на экономический кризис. Штрафы за импорт и другие таможенные ограничения блокируют международные рынки и усугубляют трудности в период и так сниженного спроса. Расцветший в кризис протекционизм стал основной мишенью для критики ВТО. Основной причиной снижения глобального товарооборота стал не только кризис ликвидности, который спровоцировал резкое снижение спроса на товары, услуги и инвестиции во всем мире, но и активные протекционистские меры, которые ввели правительства всех стран. По данным европейского Центра по исследованию экономической политики (CEPR), в лидерах протекционизма оказались как раз страны "большой двадцатки", лидеры которых публично выступали с призывами отказаться от протекционизма. Если в декабре 2009 года эксперты насчитали 305 дискриминационных мер, то через месяц – уже 367; кроме того, еще 198 объявлены, но пока не применены, в то же время мер по либерализации внешней торговли оказалось всего 18. Против каждого из десяти государств с наибольшей долей в мировой торговле было использовано более 100 протекционистских методов защиты. И если с ноября 2008 года страны "двадцатки" применили две трети всех дискриминационных мер, то с начала оздоровления мировой экономики, которое началось в конце 2009 года, – уже четыре пятых. По словам генерального директора Всемирной торговой организации Паскаля Лами, пока нет указаний на то, что правительства сокращают или отменяют ограничивающие или нарушающие торговлю меры, которые они применили ранее из-за кризиса. Лами отметил, что пока нельзя говорить о "вспышке интенсивного протекционизма", тем не менее вероятность роста торговых споров, ограничений и санкций со стороны регуляторов вырастет, если несправедливые барьеры не будут отменены.

В условиях кризиса ВТО подтвердила свою приверженность продолжению либерализации на глобальном рынке и к усилению регулирования на международных финансовых рынках.

ВТО в настоящее время продолжает анализировать экономические меры, принятые, чтобы поддержать банки, страховые компании, автопроизводителей и другие отрасли на развитых рынках, где начался кризис, и разрабатывать соответствующие рекомендации.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Андрианов В. Проблемы и перспективы присоединения России к ВТО Маркетинг, 2008. – 275 с.

Российский бизнес в условиях ВТО. М.: Издательский дом «Финансовый контроль», 2007. – 216 с.

Всемирная торговая организация: документы и комментарии/Сост.: Н. М.Васильев, Ю.Л.Васянин, А.А.Давыдов – М.: АНО "Издательский дом налоговой полиции", 2001.

Торгово-промышленная палата Российской Федерации. Всемирная торговая организация: документы и комментарии. Опыт и проблемы. Том I и II.– М.: «Издательский дом НП», 2001.

Отраслевой анализ присоединения России к ВТО. // Материалы Международной Торговой Палаты. – М., 2001.

Информационно-справочный материал о деятельности Всемирной торговой организации. // Аппарат Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации. Аналитическое управление, 2002.

Зенкин И.В. Всемирная торговая организация в схемах. – Москва: ООО «Центральный издательский дом», Российский национальный комитет МТП – Всемирной организации бизнеса, 2003.

С. Хорошев. Россия и ВТО: проблемы остаются. – М.: «Партнер ТПП РФ», 2007., №2.

Агропродовольственная политика и вступление России в ВТО М. Энциклопедия российских деревень, ВИАПИ, 2007.

Ларионова Н.А Третьякова Т.Н. Проблемы и последствия вступления России в ВТО Вестник СевКавГТУ. Серия Экономика, 2007.

Адуков Р. Х. Проблема паритетности условий вступления секторов российской экономики в ВТО// Статья опубликована в сборнике трудов, посвященном 40-летию ВНИЭТУСХ «Экономика АПК: проблемы и решения», 2007. 12.01.

Интервью Директора и постоянного представителя Всемирного банка в России Клауса Роланда агентству "ПРАЙМ-ТАСС" («ПРАЙМ-ТАСС», 2008. 29.10, сокращённая версия статьи)

«Российская газета» №1, 10.01.2012, Евгений Ясин «Мир двенадцатого года»

«Российская газета» №277, 08.12.2011, Алена Узбекова, «Гороскоп для гастронома»

«Коммерсантъ» №238, 20.12.2011, Максим Медведков «У нас нет обязательств что-то ухудшить, но есть право это сделать»

«Аргументы и факты», №48, 2011, Алексей Портанский, Борис Кагарлицкий «Мы «ВТОпили»

«Ведомости», 02.12.2011, Евгения Письменная, «Страхи ВТО»

«Хранитель» Медиапортал о безопасности, 05.12.2011, «Россия и ВТО: поезд все равно ушел»

Материалы и документы Интернет-сайтов: www.rg.ru; www.wto.org; www.wto.ru; www.economy.gov.ru

Доклад Рабочей группы по присоединению Российской Федерации к Всемирной Торговой Организации 2012



ИНФОРМАЦИЯ О ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЕ РТ ЗА ЯНВАРЬ-ДЕКАБРЬ 2011 ГОДА

Количество организаций в составе ТПП РТ – 2107

В торгово-промышленной палате РТ создано и работают 24 комитета, союза, ассоциаций, большинство которых ориентировано на конкретные отрасли и сферы экономики и соответственные виды предпринимательства (союз страховщиков, комитет по рекламной деятельности, ассоциация предприятий нефтепродуктообеспечения, комитет по экологии и природопользованию и др.)

За консультациями, с предложениями и проблемами в ТПП РТ обратилось 1742 представителей различных фирм, предприятий и физических лиц, Председателем Правления проведено 516 встреч.

По обращениям предпринимателей и в защиту интересов представителей деловых кругов республик, ТПП РТ за подписью Председателя Правления ТПП РТ было направлено:

- в Правительство РТ, Аппарат Президента РТ, Государственный Совет РТ – 78 писем;
- Главам муниципальных образований и исполнительных органов РТ – 57 писем.
- в министерства и ведомства РТ – 88 писем.
- в иностранные Посольства, Консульства и Представительства – 39 писем.

Публичные мероприятия, проведенные в ТПП: проведено 306 мероприятий. (семинары, презентации, конференции, выставки, круглые столы, пресс-конференции и др.), в которых приняли около 20 000 человек.

I. ТПП РТ выражает и защищает интересы деловых кругов в органах государственной власти и местного самоуправления: отстаивает интересы предпринимательства в вопросе земельного налога; участвует в становлении и развитии инфраструктуры обслуживания.

Проведено 215 бесплатных консультаций («горячая линия»), подготовлено и выдано 8 заключений (по обстоятельствам форс-мажора, по контрактам, др.), оказано услуг в области права 127 предприятиям, фирмам и частным лицам, подготовлены материалы для рассмотрения дел в арбитражных судах, судах общей юрисдикции и МКАС для 12 фирм; Подготовлены и зарегистрированы учредительные документы, даны консультации по регистрации, реорганизации 10 фирмам (часть документов в работе); Оформлены документы на получение ключа и сертификата Электронно-цифровой подписи 20 организациям; Рассмотрено 8 исковых заявлений в области третейского разбирательства.

II. Палата содействует развитию экспорта товаров и услуг, привлечению иностранных инвестиций, установлению деловых связей с иностранными партнерами.

В целях получения преференций при вывозе товаров за пределы Российской Федерации выдано 3300 сертификата ф.А (для стран ЕС), 670 сертификатов общей формы, 6100 сертификатов СТ-1 (страны СНГ), 2 карнета АТА. В целях защиты интересов предпринимателей республики проведено 1400 товарных и оценочных экспертиз, экспертиз происхождения с выдачей соответствующих заключений.

Организованы и проведены деловые встречи предпринимателей республики с представителями деловых зарубежных кругов (14); Проведены торгово-экономические миссии (13); Проведен Кипрско-Татарстанский бизнес – форум «Кипр – международный центр бизнеса и профессиональных услуг» (июнь); Проведены деловые встречи с чрезвычайными и уполномоченными послами в РФ и консулами в РФ и РТ (10). Подписаны Соглашения о сотрудничестве с Институтом содействия развитию экономики Палаты экономики Австрии, Торгово-промышленной палатой Республики Кипр; Подписаны Меморандумы о взаимопонимании с ТПП г. Джидда (Саудовская Аравия), с компанией «Аль-Аза» (Малайзия) – создание Малазийско-Татарстанского Делового Совета.

III. Формируется благоприятной климат для предпринимательства, для чего проводятся тематические семинары, конференции и «круглые столы» (например совещание по обсуждению вопросов развития бизнеса и складывающейся ситуации в предпринимательской среде в 2011 году. На мероприятие были приглашены представители общественных объединений РТ, Форум молодых предпринимателей с целью стимулирования деловой активности молодежи региона и поддержки начинающего бизнеса, Межрегиональная конференция «Проблемы и перспективы развития розничных рынков России в 2012–2015 годах», круглый стол «Коммерциализация технологий, построение предпринимательского проекта в медицине»); в том числе 17 «круглых столов».

IV. Осуществляется содействие повышению уровня профессиональной и образовательной подготовки предпринимателей (всего 28 мероприятий). В качестве примера можно назвать следующие мероприятия:

- **Консультационные семинары для предприятий РТ, заинтересованных в сотрудничестве со Швейцарией и странами ЕС.** Проводятся 2 раза в год (в 2011 г. даты проведения были 28 марта и 17 октября). Семинары предназначены для предприятий, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность с этой страной, а также для тех, кто только планируют совместную деятельность, поиск партнеров в Швейцарии и ЕС и выход на международный рынок. **Целью** данного мероприятия является оказание содействия в установлении деловых контактов и эффективное развитие экономических отношений между предприятиями и организациями Швейцарской Конфедерации и Республики Татарстан в различных сферах.

- Семинар «Переход на Международные стандарты финансовой отчетности» совместно с компанией Grant Thornton (г. Москва).

- «**Энергосберегающие технологии в строительстве**» – Семинар-стажировка (Австрия) для специалистов строительной отрасли с посещением Международной выставки «Ехро Energy Wels».

- «**Управление отходами**» – Семинар-стажировка в Австрии для экологов республиканских предприятий в рамках Совместного Международного проекта с WIFI.

- **Обучающая поездка в Баварию** в рамках программы «Бавария – квалифицированное партнерство» («Bayern – Fit for Partnership») совместно с Министерством экономики, инфраструктуры, транспорта и технологий земли Бавария.

- **Вебинар «Больше продающей рекламы за меньшие деньги»** для индивидуальных предпринимателей и малого бизнеса. совместно с Международным институтом менеджмента, г. Москва.

Деловая поездка в Скандинавию (Финляндия, Швеция, Норвегия, Дания) по теме **«Взаимодействие предприятий с технопарками на базе опыта “Turku Science Park” и норвежского технопарка.** Обсуждение вопросов формирования стартапов, субконтрактинга в инновационной деятельности, промышленной и научно-технической кооперации».

Проведены **конференции факультета журналистики и социологии:** «Татарская журналистика в XXI веке: векторы развития», «Методика журналистского образования – 2011: Журналистское знание: измерение эффективности процесса подготовки будущих журналистов», международная конференция **«Мультимедийная журналистика Евразии-2011: традиции и инновации Востока и Запада».**

Совместно с АНО «Поволжское агентство качества и сертификации профессионального образования» реализуется проект по обучению руководящих и педагогических работников учреждений профобразования нефтехимического кластера РТ по дуальной системе подготовки квалифицированных кадров (стажировка пройдет в Германии в Дрездене и Лейпциге).

V. Формируется позитивный деловой имидж производителей товаров и услуг и ТПП РТ: новостные и репортажные материалы, интервью с Председателем Правления ТПП РТ, руководителями ведущих структурных подразделений Палаты, аналитические статьи и комментарии по актуальным вопросам и на актуальные темы (67 публикаций).

Развивается совместный интернет-проект ТПП РТ с социальной сетью **www.rukazan.ru**, где акцент сделан на инвестиционную привлекательность региона, пропагандируемую посредством развития новых услуг Палаты.

Осуществляется также **выставочная деятельность:** орга-

низованы и проведены выставки (12): «Образование за рубежом», «Камские берега», «День Европы», «Услуги на рынке недвижимости», «Стоматология Татарстана», «Детская нейрохирургия», КИ-ЕХРО-Поволжье **KazanHalal**, **Выставка литейщиков России «Литье-2011»**, «Педиатрия и детская хирургия», «Опыт Республики Татарстан по внедрению инновационных социальных технологий». Оказано содействие в организации и проведении международной выставки в Казани «**Лучшее в Индии**».

ТПП РТ в настоящий момент активно занимается вопросом работы предпринимательства в условиях вступления России в ВТО, готовятся ряд семинаров с участием ведущих специалистов страны, книга «Россия в ВТО», методические пособия.

Также прорабатывается вопрос снижения административных барьеров и создания благоприятной среды для предпринимательства, вопрос так называемой административной гильотины.

ТПП РТ ведет также благотворительную деятельность.

Программа «**10 шагов к самостоятельной жизни**» направлена на коррекцию эмоциональных и поведенческих отклонений в условиях стрессовых ситуаций, связанных с подготовкой ЕГЭ; посещение детского приюта г. Казани «Гаврош»; Проведен **Урок по профориентации – профессия строитель** (директор ООО «Теплоэнергострой» Т.Ф. Хайруллин); шоу – программа «Разноцветный день» с конкурсами, призами, песнями, танцами. (Коллектив ООО «Мастер шоу»); выезд с воспитанниками детского дома к роднику у села Нурлаты. Вручены сладкие подарки от ТПП РТ.

Подписано в печать 14.05.2012
Формат 60×90 ¹/₁₆. Объем 6 п.л.
Тираж 2000. Заказ

Отпечатано в типографии филиала ОАО «ТАТМЕДИА»
«ПИК «Идел-Пресс».
420066, г. Казань, ул. Декабристов, 2.
E-mail: idelpress@mail.ru
www.idel-press.ru